



稳定信贷总量增长 优化金融运行结构

人民银行合肥中心支行发布2021年三季度相关数据



10月20日,人民银行合肥中心支行在合肥发布2021年三季度相关数据。会上主要介绍了人民银行普惠型小微金融发展现状,金融支持小微企业融资举措,金融支持小微企业相关案例以及下一步支持方向。

据了解,2021年以来,人民银行合肥中心支行坚决贯彻人民银行总行及省委省政府决策部署,坚持稳中求进的工作总基调,进一步增强信贷总量增长的稳定性,金融运行呈现总量合理、结构优化、利率下行的特征。 ■ 毛天润

稳健货币政策 总量合理增长

前三季度,全省人民银行系统延续灵活精准、合理适度的稳健货币政策,同时更加注重服务实体经济,扎实做好“六稳”“六保”工作,助力推动经济高质量发展。9月末,全省人民币各项贷款余额57314.27亿元,同比增长12.5%,增速列全国第11,中部六省第3。9月末,全省人民币各项存款余额66329.31亿元,同比增长10.2%,增速列全国第6(去年同期全国第11),中部六省第2。前三季度人民币存款增加6431.5亿元。

信贷结构优化 提高发展质量

一是普惠小微企业贷款同比增长22.8%,高于同期各项贷款增速10.3个百分点;贷款户较年初新增26万户。二是高新技术企业贷款余额2845.35亿元,较年初增加258.41亿元;科技中小企业贷款余额464.86亿元,较年初增加53.64亿元。三是制造业中长期贷款同比增长39.1%,高于各项贷款增速26.6个百分点,其中,高技术制造业中长期贷款同比增长51.8%。四是涉农贷款余额为18008.97亿元,同比增长12.9%。

深化金融改革 构建对应机制

深化金融改革,紧扣安徽省“三地一区”建设目标,出台“安徽金融改革举措22条”,将金融支持科创、绿色、乡村振兴、小微企业发展作为重中之重。抓住关键环节,围绕受疫情影响的行业和企业持续加大纾困力度,专门设置规模为100亿元的安徽省稳企业保就业纾困专项贷款,由行业主管部门提供企业名单,督促商业银行对名单内企业进行跟踪服务和精准支持,目前已发放94.9亿元。

支持小微企业 提升服务能力

人民银行合肥中心支行印发《关于深入开展中小微企业金融服务能力提升工程的通知》,从优化资源配置、

完善绩效考核、落实尽职免责、适当下放审批权限等方面,推动金融机构构建“敢贷、愿贷、能贷、会贷”长效机制建设。会同省直部门联合开展面向小微企业的“贷动小微 普惠江淮”劳动竞赛,开展面向个体工商户的“贷动小生意 服务大民生”金融支持专项活动,上述活动方案和通知经省领导审签后,印发实施。目前各金融机构高度重视,正积极推进落实。

积极运用机制 强化政策支持

人民银行合肥中心支行积极运用货币政策工具,结合重点领域的特色信贷场景,持续发挥结构性货币政策工具精准滴灌和正向激励作用,比如,推出支小再贷款“央行直通车”模式,为农业经营主体提供“支小再贷款+劝耕贷”贷款、为纳税情况良好的小微企业提供“支小再贷款+税融通”贷款,为绿色行业的企业开办绿色再贴现资金池业务,目前已办理相关业务19.43亿元。1~9月,安徽省累计发放再贷款再贴现1099.98亿元,同比增长4.86%。与省“四送一服”办公室依托省政府网站,设立“安徽省中小微企业线上放贷中心”,目前陆续发布了防汛救灾、文化旅游、科技创新等7个专项、累计300余款金融产品。协调合肥市财政针对再贷款发放的小微企业贷款,提供风险补偿和政策激励,目前已兑现财政奖励4000万元。与发展改革部门合作,搭建首贷中心平台,发布再贷款、财政风险补偿等支持政策。

力争“量增面扩”全面“价降质提”

一是量增:9月末,全省普惠小微企业贷款增速达22.77%,高于各项贷款增速10.31个百分点。二是面扩:9月末全省小微企业贷款户数169万户,较年初增加27万户。三是价降:今年前9个月,新发放企业贷款加权利率率同比下降0.17个百分点。四是质提:今年前9个月,全省法人机构普惠小微延期率66.6%、信用贷发放占比41.7%,长期居于全国前列。

邮储银行芜湖市分行与一汽红旗4S店签署战略合作协议

近日,邮储银行芜湖市分行与芜湖一汽红旗4S店芜湖宏祺汽车销售服务有限公司合作举行战略合作签约仪式,芜湖市分行夏善华副行长、消费信贷部相关人员、芜湖红旗4S店总经理及相关人员参加了签约仪式。

签约仪式现场,邮储银行芜湖市分行副行长夏善华表示:“邮储银行有着独特的资源优势,与一汽红旗的未来发展有很多契合点和广泛合作基础,特别是网点众多的优势可以助力一汽红旗开拓更加广阔的市场。而邮储银行借助与一汽红旗的业务合作,可以进一步拓宽汽车消费贷款市场渠道,提升邮储银行汽车金融产品的市场份额。”

签约仪式结束后,一汽红旗4S店工作人员对红旗品牌历史、主推车型以及4S店的整体情况进行了详细介绍,红旗作为我国自主品牌汽车,在技术和性能上均位于市场中位于前列,同时也赢得了广大消费者的青睐。越来越多的年轻人选择购买一汽红旗品牌汽车,不仅是出于支持国产、增强民族自豪感的选择,更是出于购买高质量、高性价比汽车的考量。同时,邮储银行相关人员也详细介绍了该行的车贷业务流程,邮储银行车贷业

务具有资料简单、流程方便、放款快速的优点,能够满足广大贷款客户的需求。

芜湖宏祺汽车销售服务有限公司作为芜湖地区唯一一家一汽红旗4S店,同时也是邮储银行与一汽红旗厂家总对总合作的汽车经销商。邮储银行与芜湖宏祺双方围绕购车客户共同推出贴息车贷、传统车贷等综合金融方案,为消费者提供更加便利更加丰富的贷款购车模式,助力更多的年轻人轻松实现成为有车一族的梦想,更早享受到喜悦的有车生活。

此次战略合作既是强强联合,也是一种服务消费者理念的契合,更是企业发展战略上的吻合。未来随着合作的持续深入,双方必将开拓更加广阔的市场,在汽车金融领域谱写出更加绚丽的篇章,为广大汽车消费者带来更加便捷、安心和实惠的服务。

下一步,邮储银行芜湖市分行与一汽红旗芜湖4S店将加强战略合作,优势互补、资源共享、互利共赢。双方将通过举办联合营销活动等方式加强合作,为广大购车客户提供方便快捷实惠的金融服务,为城乡居民生活水平的提高助力。 ■ 胡侠

中信银行合肥分行举办“庆百年、答千题、走万步”健步走活动

为庆祝中国共产党成立100周年,推动党史学习教育走深走实,展示中信银行合肥分行团结协作、朝气蓬勃、乐于奉献、敢于创新、勇于担当、快乐工作的良好氛围。10月17日,中信银行合肥分行“庆百年、答千题、走万步”健步走活动在紫蓬山成功举办。

除合肥主会场外,芜湖分行、安庆分行、蚌埠分行、滁州分行、马鞍山分行、六安分行、巢湖支行分别在所在地设立分会场,参加人员总计1000余人,八地同行,齐头并进。

开幕式上,中信银行合肥分行党委委员、副行长刘训海同志发表热情洋溢的讲话,鼓励大家逐步养成良好生活习惯和生活方式,勤于锻炼、增强体质,保持身体的良好状态;认真学习党史知识,铭记党的历史,传承党的光荣传统,以更加旺盛的精力投入到工作中,为中信银行的高质量发展增添动力,为全省实体企业做好高质量服务。

健步走途中设开天辟地、改天换地、翻天覆地、惊天动地、展望未来等5个答题环节,大家时而驻足答题,时而尽情地感受运动的美好。通过党史知识答题,用党的奋斗历程和伟大成就鼓舞斗志、明确方向,用党的光荣传统和优良作风坚定信念、凝聚力量,用党的实践创造和历史经验启迪智慧、砥砺品格,促进全体员工学党史、悟思想、办实事、开新局,发扬实干精神,作出积极贡献。

中信银行合肥分行将以本次健步走活动为契机,切实把学史明理、学史增信、学史崇德、学史力行内化于心、外化于行,在分行党委的坚强领导下,秉承不畏艰难、积极进取的精神,凝心聚力、勇往直前,推进党建与业务深度融合,以更加高昂的斗志、饱满的热情投身到安徽经济高质量发展事业中去。 ■ 中信宣

交行安徽省分行落地普惠线上定制产品“药商e贷”

最近,在亳州中药材市场从事药材生意的张女士犯了难。时至岁末,临近进货高峰,但流动资金却出现缺口,银行传统的贷款产品办理流程长、申请时间久,这可如何是好?

交行亳州分行了解这一情况后,主动上门,向张女士推荐了交行普惠线上定制产品——“药商e贷”,仅几分钟便完成了授信申请,两天内实现了400万元的贷款发放。对于该产品的高效便捷,张女士赞不绝口。

据了解,“药商e贷”是交行安徽省分行针对亳州中药材市场量身打造的专属线上产品,依托线上数据和科学建模,实现申请、审批、放款流程线上化,客户只需要点点手机,就可以办理贷款业务。同时,贷款采用循环方式,可随借随还,准确贴合药商周期性使用资金的特点,有效节省成本,得到了广大药商的一致好评。下一步,交行安徽省分行将持续创新金融产品,优化服务机制,为精准支持实体经济发展贡献交行力量。 ■ 交行宣