



“双十一”狂欢, 银行专属约“惠”来袭

“双十一”近在眼前, 一年一度的消费热点事件如约而至。摩拳擦掌的你们准备好了吗? 11月伊始, 各大银行纷纷推出优惠活动。截至11月4日, 多家银行发布的双十一专属福利优惠, 让您轻松了解到“双十一”超划算攻略。

汪文娟/整理



平台聚力 强强联手超多优惠

11月1日, 中国建设银行安徽省分行多重满减优惠登场。用户登录建行手机银行APP, 进入“信用卡-热门活动-更多”, 在“本活动页面”点击“我要报名”即可参与活动。11月1日至11月12日, 符合条件的用户在京东商城购买实物类商品, 选择京东支付方式并使用指定龙卡信用卡全额在线支付满100元可享受立减10元优惠。11月11日当天, 用户单笔订单实付满399元可享受立减30元优惠。用户使用微信或支付宝绑定龙卡信用卡并通过相关渠道累计消费满1000元, 还可获50元话费奖励。奖励限量13万份, 先达标先得。

即日起至11月13日, 用户登录中国银行手机银行APP, 进入“生活”频道, 在“精选”中点击“京东优选”在线购物, 成功完成交易且单笔订单支付金额满30元, 活动结束后即可获赠20元京东支付优惠券。但同一用户每自然月最多可参与1次, 活动期间最多参与2次。12月31日以前, 中国银行借记卡持卡用户通过手机银行APP“一键绑卡”活动入口, 首次在“京东支付”成功绑定中行借记卡即可获赠20元话费礼包。礼包将自动发放至绑卡对应的京东账号上, 送完即止。

APP, 进入“城市服务”, 点击“超值商品1分购”即可参与特惠活动(支付宝绑定光大借记卡支付)。该项福利同一用户仅限一次抢购机会, 每日上限800个名额, 10点开抢, 数量有限, 先到先得。11月6日至11月19日, 用户在家乐福门店购买商品, 通过苏宁支付选择光大信用卡付款, 即可有机会享受单笔订单实付金额满99元最高立减30元优惠。

即日起至11月13日, 中国民生银行回馈客户, 各类补贴持续上线。活动期间, 用户登录“全民优享农场”公众号可获得民生农场大额满减优惠券, 场内商品以全年最低价格出售, 支持用户多平台比价, 下单再享抽奖。此外, 用户单次充值1000元及以上还可参与抽奖, 最高可获清空购物车奖励(限2000元以内); 直播间抽免单券、5折券、爆款秒杀, 更多满减优惠也将持续进行。

相较往年, 今年的“双十一”来得更早。广大消费者在购物消费的同时, 需要注意理清促销规则, 谨慎缴纳定金; 提前列好购物清单, 按需购买, 科学消费、理性消费、绿色消费。切记不要因为盲目跟风或一时冲动, 导致资金浪费及物品闲置。

中信银行合肥分行、中信建投安徽分公司开展“党建+协同”主题联合党日活动

中信银行合肥滨湖支行党支部、公司银行部党支部联合中信建投证券安徽省中心营业部党支部在中信建投证券安徽省中心营业部开展了联合党建活动。中信银行合肥公司银行部党支部书记张金山、滨湖支行党支部书记韦秀增、中信建投证券安徽省中心营业部党支部书记马君出席了此次活动。

马君书记首先对公司银行部党支部和滨湖支行党支部的到来表示热烈欢迎, 简要介绍了中信建投证券安徽省中心营业部党支部的整体情况。接着全体参会人员集中学习了《习近平总书记在深圳经济特区建立40周年庆祝大会上的讲话》文章精神, 与会党员分别联系自身实际, 交流了学习心得。最后, 三个党支部的书记分别就各自单位的党建工作与业务发展的情况做了深入交流。参会同志纷纷表示此次“党建+协同”活动只是起点, 要充分发挥党建资源, 定期联合开展主题党日活动, 提升党建工作整体水平。未来三个支部将进一步依托集团内部党建资源实现党建与业务互促, 形成党建引领业务发展的好势头, 通过整合资源力量, 共同合作强化基层党组织建设, 做好业务落地的各项工作。

满减补贴 用户尽享超值福利

即日起至11月11日, 中国光大银行用户登录手机银行



**安徽银联
UNIONPAY
卡世界**
2020年第三期 [总第48期]

《安徽银联·卡世界》 安徽金融时尚第一读本

《安徽银联·卡世界》是由中国银联安徽分公司创办的, 为广大银行持卡人精心打造的时尚消费指南读本, 结合银联特色及银联移动支付产品优惠活动, 为读者带来全方位用卡资讯和云闪付APP使用攻略, 同时在杂志中融入现代流行元素, 让读者走进一个丰富多彩的“卡世界”。这里有你想了解的银联产品知识, 也有你想看到的世界美景, 更有吃喝玩乐购等全方位的指南。《安徽银联·卡世界》2020年第三期已经上线, 快扫一扫二维码阅读吧! 更多资讯可以关注“银联安徽”微信公众号了解详情。



邮储银行蚌埠市分行推广“极速贷”业务 助力实体经济发展

为全面支持小微客户复工复产, 助力“六稳六保”, 邮储银行蚌埠市分行充分发挥线上产品优势, 积极部署发展极速贷, 主动对接客户融资需求, 坚持金融服务不间断, 帮助客户足不出户办理贷款。截至10月20日, 该行已成功发放极速贷3032笔, 金额3.47亿元。

据悉, “极速贷”是该行为进一步丰富金融产品、简化业务流程、提高办理效率推出的一款纯线上产品, 客户只需一部手机随时随地都可以办理贷款, 尤其在疫情期间完全顺应客户不出门办事、不见面服务的新趋势, 足不出户即可解决客户的资金需求。

“比”中有优, 客户体验好

“极速贷真是快, 从申请贷款到放款, 我自己在手机银行上操作, 只用了几分钟, 贷款的30万元就到账了, 你们这个极速贷可真是帮了我一个大忙!” 该市分行客户杨大姐看着手机屏幕难掩兴奋之情地说道。

据悉, 杨大姐是该行的老客户, 在义乌商贸城经营服装批发生意, 今年受疫情影响, 资金周转困难, 其客户经理了解到这一情况后第一时间推荐杨大姐办理该行极速贷并一对一指导操作, 解决了杨大姐的燃眉之急。

“学”中有获, 员工干劲足

该行要求一线客户经理要拥有全面的综合素质, 充分掌握产品的要素, 能更加精准地向客户传导“极速贷”产品信息, 帮助客户选择适合自己的产品。同时组织产品经理对三农客户经理进行了深入的产品信息培训, 熟悉业务流程。在实际工作中, 认真为客户介绍产品的特色和优势, 以方便、快捷的产品特色, 让客户足不出户即可享受一对一的信贷服务。极速贷产品优势日益凸显, 三农客户经理干劲十足。

“超”中有新, 送货上门

该市分行充分开展线上线下宣传, 并结合信贷客户大走访活动, 积极“送货上门”。员工们积极通过工作圈、生活圈进行推荐, 吸引很多客户主动前来咨询和办理。还积极通过LED宣传屏幕、宣传电子海报、宣传折页等方式提升极速贷知晓率。

下一步, 邮储银行蚌埠市分行将继续发挥极速贷的产品优势, 充分利用“线上”与“线下”产品相结合, 加强一体化服务, 进一步提高客户体验, 为致力服务地方实体经济贡献更多更大“邮储力量”。

董莉芳

兴业银行合肥分行与合肥科技农村商业银行签署项目合作协议

10月21日, 兴业银行合肥分行与合肥科技农村商业银行签署项目合作协议。根据协议, 双方就“财富云”业务开展广泛合作。“财富云”是兴业银行通过直联系统接口为安徽省内农商银行客户提供财富产品及相关服务, 实现柜面和电子渠道为农商银行客户办理相关财富产品的业务。今年, 兴业银行与安徽省联社、合肥科技农村商业银行共同努力完成了“财富云”系统对接。

签约后, 合肥科技农村商业银行将成为安徽省内首家开展兴业银行“财富云”业务的农村商业银行, 并将在2020年四季度面向客户发售由兴业银行及兴银理财公司创设的理财产品, 让客户获得更加丰富的财富管理产品和优质高效的金融服务。

兴业银行合肥分行自2006年成立以来, 立志扎根江淮大地、服务本土, 坚持以客户为中心, 以“商行+投行”为抓手, 截至目前兴业银行合肥分行总资产近1000亿元, 与安徽省内大部分同业建立合作关系, 支持安徽经济建设和服务同业的能力不断增强。

未来, 兴业银行合肥分行将积极聚合优质资源, 全力服务与支持安徽省内农商银行, 为安徽省内农商银行打造丰富多样的产品和服务体系, 与安徽省内农商银行精诚合作, 携手并进, 共同发展, 同时为安徽省三农建设、乡村振兴、经济发展贡献兴业力量。

汪颖