

邮储银行合肥市分行 多措并举助力“三农”发展

为贯彻落实《国务院关于支持农业产业化龙头企业发展的意见》，促进新型农业经营主体健康可持续发展，支持现代农业领域“大众创业、万众创新”，邮储银行合肥市分行充分发挥金融服务“三农”职能，多措并举，不断提升新型农业经营主体金融服务水平，助力“三农”发展。

该行通过印发宣传材料、上门服务、召开“银企政”座谈会、产品推进会、基层农业管理部门定点宣传等方式进行产品、政策宣传和推介，让更多新型农业经营主体了解邮储银行的支农惠农政策和产品。

在客户走访过程中，该行整理客户企业名单，将名单内的农业龙头企业分配至客户经理进行对接走访，农民专业合作社和家庭农场按区域分配至各支行进行对接，不断提升新型农业经营

主体服务的精准性，让更多客户了解该行惠农贷款业务特点、业务联系人、业务办理节点、落实限时办结制度等。

对征信记录良好，经营收入稳定，有一定资产规模为核心要素的名单内客户，该行适当简化贷款申请和审批流程，制定了批量化营销方案，大大提升了贷款受理及审批效率和客户体验。

推进“三农”发展，离不开新型农业经营主体的不断成长壮大，更离不开金融支持。邮储银行合肥市分行自觉坚守“普之城乡，惠之于民”企业宗旨，根据现代农业建设和龙头企业发展的新要求，稳步增加贷款投放规模，创新产品和服务，推动新型农业经营企业高质量发展。

□ 章宗南

交通银行安徽省分行与安徽中医药大学 签订战略合作协议

近日，交通银行安徽省分行与安徽中医药大学签署战略合作协议。交通银行安徽省分行党委书记、行长王庆艳，安徽中医药大学党委副书记、校长彭代银出席签约仪式并致辞。安徽省分行副行长张屹明、安徽中医药大学党委副书记张永群出席签约仪式。

王庆艳在致辞中对安徽中医药大学长期以来的大力支持表示感谢，对学校的办学成就表示赞赏。她指出，交通银行安徽省分行作为国有银行，本着“责任立业”的原则，一直矢志不渝地支持安徽教育事业发展，同安徽中医药大学等安徽省内一大批高等院校保持着紧密而友好的合作关系。彭代银表示，多年来交通银行安徽省分行一直为安徽中医药大学的建设与发展提供优质的信贷资金支持和全面的财富管理服务，希望校银双方能够深化合作，共同发展、互利共赢。

本次合作协议的签署，掀开了双方进一步深化合作的新篇章。下一步，交通银行安徽省分行将认真履行承诺，组建专业服务团队，发挥交银集团国际化、综合化和财富管理优势，本着共谋发展、优势互补、长期合作的原则，努力为安徽中医药大学提供教职工代发工资、公务卡、账户资金管理全方位、多元化的综合金融服务，全力助推安徽中医药大学加快建设国内一流高水平大学。

华夏银行与恒生电子 签署《资管科技全面合作协议》

随着资管新规、理财新规和理财子公司管理实施办法的颁布实施，资管业务打破刚性兑付、完成产品净值化转型等战略要求对银行在投资管理、产品运营、风险控制等方面能力提出了更高标准。

为加强科技力量，推动资管业务全流程数据化经营，近日，华夏银行与恒生电子签署《资管科技全面合作协议》。根据协议，双方将推动在资管科技领域的全面合作，恒生电子将助力华夏银行在客户服务能力、投资管理能力、运营保障能力三方面实现新的跨越。

华夏银行资产管理部作为国内首家践行ESG投资理念的商业银行资管机构，累计发行ESG系列产品超百亿元，是国内以ESG策略作为核心策略规模最大的资产管理系列产品。

恒生电子是银行广义中间业务IT供应商的领导者，是国内首家提出为商业银行理财子公司提供资管新规整体解决方案的科技公司，在个人财富管理、公司财富管理、机构资产管理三个领域拥有完整解决方案，目前与265家商业银行保持着良好合作。

据悉，恒生电子选择华夏银行作为金融科技的落地实践战略伙伴，不仅是因为华夏银行与恒生电子在各领域深耕多年，各自优势明显，更因为双方已有良好的合作基础。

此次合作将为华夏银行资管科技增添新动能。未来，华夏银行将根据客户数据积累，借助人工智能相关技术，搭建智能体系，实现销售、客服、管理全流程数据驱动、智能决策；借助大数据技术，建设新型量化投资平台，拓展量化投资的前沿边界，并大幅提升风险识别能力，实现以数据分析驱动的定量决策；华夏银行一体化的智慧中台将打通客户、产品、服务、场景、流程等所有环节，提供面向全客户、全渠道、全业务的技术支撑。

《安徽银联·卡世界》 安徽金融时尚第一读本

《安徽银联·卡世界》是由中国银联安徽分公司创办的，为广大银行持卡人精心打造的时尚消费指南读本，结合银联特色及银联移动支付产品优惠活动，为读者带来全方位用卡资讯和云闪付APP使用攻略，同时在杂志中融入现代流行元素，让读者走进一个丰富多彩的“卡世界”。这里有你想了解的银联产品知识，也有你想看到的世界

美景，更有吃喝玩乐购等全方位的指南。《安徽银联·卡世界》2019年第四期已经上线，快扫一扫二维码阅读吧！更多资讯可以关注“银联安徽”微信公众号了解详情。



破解“融资难”“资产荒” 兴业银行推出“兴财资”资产推介平台

12月18日，由兴业银行主办的“兴财资”资产推介平台（以下简称“兴财资”）发布会在北京举行。来自各大银行及理财子公司、保险资管公司、信托公司、券商及租赁公司等近百家投资机构嘉宾出席，共同见证了“兴财资”上线。

据介绍，“兴财资”由兴业银行自主研发，面向包括银行及理财子公司、保险资管、信托公司、租赁公司、股权投资机构等各类金融机构，线上推介包括非金融债券、金融债券、城市开发及基础设施、资产证券化、并购、股权等十二大类资产，实现企业客户融资需求与各类金融机构投资需求的高效精准对接。

“兴财资”通过双向赋能打通投融资“任督二脉”，无缝衔接资金端和资产端，有效突破“融资难”与“资产荒”的悖论。“兴财资”的推出，一方面可以为金融客户提供涵盖“股”“债”“贷”全方位的综合金融服务，为实体企业迈向高质量发展提供更好金融支持；另一方面也为该行合作机构提供了优质便捷的资产供给渠道，凝聚多层次金融机构合力为实体经济提供充足的金融活水。

兴业银行副行长陈信健表示，搭建“兴财资”平台既是兴业银行持续深化金融供给侧结构性改革，不断提升服务实体经济能力的重大举措之一，也是兴业银行落实“1234”战略，加快“商行+投行”布局，推进轻资本、轻资产、高效率转型的重要手段。未来兴业银行将把“兴财资”打造成为专业、开放、高效、共赢的金融生态系统。

具体来说，一是打造专业的资产提供平台。

“兴财资”将依托兴业银行专业领先的信用研究和风险管理体系，解决投融资过程中信息不对称、风险与定价偏离的问题，通过兴业银行的专业判断和筛选，发掘更多“好”资产。

二是打造开放的机构合作平台。“兴财资”秉承开放协作、合作共赢的理念，在传统的产品销售合作基础上，将合作内容进一步延伸至客户需求发掘、产品创新研发、信用分析共享等方面，真正实现资源共享、信息互通、优势互补。

三是打造高效的撮合交易平台。“兴财资”强化科技引领，通过流程机器人、大数据等金融科技手段与投资机构进行线上信息对接和线下跟踪服务，将企业客户“股”“债”“贷”全方位需求与合作机构进行精准对接，高效撮合落地，打造以用户体验为中心，以提高投融资对接效率为核心的金融科技平台。

四是打造共赢的联合投资平台。“兴财资”将与合作机构共同探讨投资策略，共同把控投资风险，对满足各方投资准入的项目进行联合投资，实现风险共担、收益共享。

近年来，兴业银行立足“商行+投行”战略布局，深化落地“以流转为目的”的资产构建理念，推动投行业务加快从持有资产向交易管理资产转变，建立完善“兴财资”资产大流转体系，打通资金、资本、资管通道，满足客户“股”“债”“贷”“投”各类财务、财富、财智需求，打造轻型投行。截至2019年11月末，该行通过资产证券化、代理推介等途径实现资产流转超过2000亿元。