

兴业银行与国际金融协会签署合作备忘录

2018国际金融协会中国峰会6月将在京举行

近日,兴业银行与国际金融协会(IIF)签署合作备忘录,独家赞助2018国际金融协会中国金融峰会并由该行集团旗下兴业经济研究咨询股份有限公司(以下简称“兴业研究”)承办。

此次峰会将于2018年6月29日在北京举办,届时将有超过200家全球及中国金融机构参加会议,众多重磅国际机构嘉宾将与中国金融机构专家一起探讨中国经济与政策、人民币资产与资本流动、金融监管、一带一路、金融科技、绿色金融等热点话题。

据悉,为做好峰会承办工作,兴业研究现已成立2018国际金融协会中国金融峰会工作组,并组建六个工作小组全面对接峰会筹备期间各项事务。目前,筹备工作正在稳步推进中。

兴业银行是国际金融协会(IIF)成员。成立三十年以来,兴业银行凭借不断提升的综

合金融服务能力和核心竞争力,业已跻身全球银行30强,在国际金融舞台上的品牌知名度和影响力日益增强。国际金融协会是目前唯一和最具影响力的全球性金融业协会,此次合作凸显在复杂多变的经济金融环境下,兴业银行作为中国主流股份制商业银行得到国际机构的专业认可。

兴业研究作为兴业银行集团成员机构,是国内首家独立的银行系研究公司,按照市场化机制独立运作,秉承“研究创造价值”的理念,立足于中国金融改革发展的实践,深耕专业研究领域,为市场提供专业优质的商业研究服务,为机构客户量身定制个性化投资解决方案,致力于成为国内优秀的金融资产定价机构,其在宏观经济、大类资产配置、固定收益、海外研究、绿色金融、汇率商品、基金研究、行业研究、信用评级等方面具有高水平、专业化的研究服务能力。

邮储有爱 温情服务暖人心

邮储银行合肥市黄山路支行始终坚持“以客户为中心”的服务格局,不断改进服务体验、创新服务方式、完善服务渠道、提高服务效能,对特殊群体开展上门服务。近日,黄山路支行员工利用休息时间,前往桐城路水利厅宿舍为瘫痪在床的客户办理账户解锁业务,及时帮助客户解决困难,赢得了客户的赞许。

日前,一位中年男子拿着一本存折来到黄山路支行营业厅,在办理取款业务时连续输错三次密码导致账户被锁定,向当班柜员求助。原来,存折为中年男子母亲所有,因老人家太久未使用存折,密码早已忘记,并且老人家行动不便,无法亲自到网点修改密码。听到男子的描述,当班柜员及时请示营业主管。在制度合规情况下,黄山路支行采取“特事特办、急事急办”的工作方法,决定上门为老人办理业务。员工专门到客户家中进行上门核实服务,在核查情况属实后立即为老人办理了密码重置业务。

“为客户及时解决难题本身就是我们的职责,老人的那种喜悦之情在我的心中久久不能忘怀。”黄山路支行员工深情地说道。黄山路支行从客户角度出发,不断提升服务质量,努力为客户提供优质高效的服务,很好地展现了邮储银行服务良好的形象。

■ 张安兵

共创新可能 中信集团打造品牌新形象

作为中国改革开放的“排头兵”和“先锋队”企业,中信集团于近日发布了“共创新可能”的品牌主张,这是中信集团成立39年来第一次提出的集团品牌主张,在当前阶段尤其具备重要的时代意义。

39年前,中信集团应改革开放的时代之需而诞生,承担了经济改革试点和对外开放窗口的重要作用,并引领了多个行业的发展,包括第一家发行海外债券、第一家对海外直接投资、第一家开展租赁业务、第一家在海外收购商业银行,以及创办第一家咨询公司、第一家商用卫星公司等等。中信集团自创立以来,不断在原有的经济格局中探索创新,建立新的市场规则,开辟出一条为中国改革开放和现代化建设服务的现实道路。现在的中信集团,已发展成为一家金融与实业并举的大型跨国企业集团,业务涉及金融、资源能源、制造业、工程承包、房地产等诸多领域。2017年,中信集团连续第9年上榜美国《财富》杂志“世界500强”,位居第172位。

当前,在国家“进一步扩大开放”的新举措中,在“一带一路”倡议进一步深化的国际大背景下,为继续做好改革开放“排头兵”这一角色,中信集团提出“共创新可能”的品牌

主张,是适应当前区域经济环境和世界经济一体化趋势的重要举措。由中信集团建设整合国内外优质资源打造的“中信联合舰队”,在全球14个国家营运建设超过90多个大型项目,并带动大量国内产能出口。仅安哥拉社会住房项目,就带动中国近200家勘察、设计、施工、物流企业、物资材料和机械设备供应商走出去。除了这支“舰队”,中信戴卡与英国威廉姆斯车队建立战略合作,推进制造业的服务化、高端化和国际化;中信银行与百度牵手,成立中国首家独立法人实体的直销银行;“中信云”平台集成阿里、腾讯、百度等44个合作伙伴,为131家企业用户提供优质服务……在中信集团做大做强过程中,“共创新可能”的品牌理念不断向外延伸。

每个企业都有自己的机遇和机缘,中信集团董事长常振明指出,“中信的机遇就是把自身的命运和国家的发展紧密联系在一起,在改革的大潮中探索,在不同的领域中开拓渠道。”据了解,未来中信集团将围绕“四个协同”,即金融与实业协同发展、国内业务和国外业务——特别是“一带一路”沿线的协同发展、强周期业务与弱周期业务协同发展以及传统产业与“互联网+”的协同发展,寻求合作发展的新机遇。

光大银行 首笔云链再保理业务落地

近日,中国光大银行基于重庆中车长客轨道车辆有限公司核心企业授信额度,为其上游供应商提供了1389215.86元6个月的云链再保理业务融资款,标志着光大银行首笔云链保理业务正式落地,光大银行阳光财富供应链金融业务再上新台阶。

2017年下半年,光大银行总行联合中企云链公司共同开发了云链保理业务。云链保理业务是指核心企业在云链平台向上游供应商开立“云信”,产业链上游供应商可将其接收的云信进行转让、持有或融资。云信持有人可将其持有的云信转让给光大银行,再由光大银行为其提供保理融资服务。

云链保理业务模式既契合国家支持服务实体经济和加强供应链发展的宏观战略,又有效解决了核心企业上游供应商融资难、融资贵的问题,在确保核心企业产、供、销顺畅运转的同时,促进了整个供应链生态圈的健康发展。随着云链保理业务的不断推进,光大银行将真正迎来阳光财富供应链金融在新时代中的高质量发展阶段。

泰康养老携手微保推出创新型住院医疗保险 激活医保个人账户余额 百元保费撬动百万保障

4月12日,泰康养老沈阳地区医保个人账户医疗险产品低调登陆腾讯微保平台。据了解,该产品已在线下进行了尝试性推广,市场反响热烈。泰康养老携手腾讯微保后,沈阳市城镇职工通过微信保险服务功能,便可用医保个人账户资金购买,极大便利了购买流程。

2018年初,泰康养老在沈阳推出创新型保险产品“e保有约”。该产品不仅可以使医保个人账户余额购买,还具有零免赔、免健康告知等多项创新服务。在登陆微保平台后,“e保有约”将通过微信保险服务,逐步向沈阳市城镇职工及未成年子女开放,让更多的沈阳市民享受到便捷实惠的健康保障。

据了解,“e保有约”在产品设计上凸显惠民特点,最低百余元保费就可撬动每年最高达200万元的住院医疗保障。此外,产品突破医保报销目录,凡在指定医院发生合理的住院费用,经医保报销后均可直接按50%比例进行再次报销。同时,一旦投保即承诺续保至99岁。“e保有约”还创新通过商业保险与社保的无缝对接,实现了线上自动投保,成为市场上第一款真正意义上的免健康告知的住院医疗保险产品。理赔方面,客户若在投保时完善个人相关信息,理赔时便无需提交理赔材料,实现快速理赔。

以安徽新华的方式成长,从优秀到卓越

——新华保险安徽分公司成立16周年



4月18日,新华人寿保险股份有限公司安徽分公司成立16周年。

16年前,新华保险合肥分公司开业,标志着新华保险正式扎根徽皖大地,开启一轮新的创业。2005年4月18日,正式更名为新华人寿保险股份有限公司安徽分公司。16年间,安徽新华的发展并不平坦,回首过往,可以说16年的发展史是一部“由乱而治再稳”的历史。江淮大地从来不缺乏奇迹,古往今来无数的事迹证明在这片热土上没有什么是不可能做到的,同样的,安徽新华人也以自己的努力,

做到了我们的承诺:以安徽新华的方式成长,从优秀到卓越。

2018年是新华保险完成转型后的第一个发展年,围绕总公司“十三五”规划所提出的“强大新华、价值新华、长青新华、幸福新华”目标,安徽分公司提出了“精准、求真、务实”的经营战略,积极推动公司回归保险保障本原,树立不仅把公司做大,更要做强的信念,精诚团结,认清形势,坚定转型发展的信心、坚定做保障型产品的信心、围绕资源下沉主题,积极推动资源向一线倾斜,坚定自主经营意识,强化自主经营能力,坚定走自己发展道路的信心,实现超常规发展,推动安徽分公司实现更大跨越。

成立16周年是一个重要节点,安徽新华人也必将抓住转型成功后第一个发展年的重要契机,为把安徽分公司建设成一家均衡发展、可持续成长、有品位的省级分公司而努力奋斗。