

合富辉煌®(中国)

# 2018 前程 GO 辉煌!

## 合富辉煌集团

合富辉煌创立于1995年,是中国内地大型房地产综合服务运营商。2004年7月15日,在香港联交所主板上市(HK0733),连续多年获评“香港杰出上市公司”。目前已在中国48个主要城市设立分支机构,业务版图覆盖国内160多个大中型城市。经过二十多年持续发展,合富辉煌积累了丰富的市场经验、专业资源,构筑贯穿全程的“专业+系统”房地产综合服务体系,主营业务涵盖营销服务、房产经纪、金融服务、资产管理、数据与信息服务,为客户提供高效的专项房地产服务和度身定制的全方位房地产运营服务。



## 合富辉煌(中国)安徽公司

合富辉煌(中国)安徽公司成立于2005年,是中国最具影响力的房地产运营服务商合富辉煌【HK0733】旗下全资子公司。长期服务万科、恒大、碧桂园、保利、华夏幸福、绿城、招商蛇口、新城控股、中南置地、中国金茂、中国铁建、融侨、中梁、合景泰富、禹洲、中国奥园、文一、当代置业、信达、葛洲坝、皖投、安粮、铜冠、淮矿、恒生、古井等近百个品牌客户。为逾300家发展商提供专业服务。2017年度营销代理业绩超550亿,累计营销业绩超2000亿。截止至2017年12月,合富辉煌(中国)安徽公司已深度覆盖合肥、六安、滁州、蚌埠、铜陵、芜湖等省内16座主要地级市以及近40个县城县级市。未来,安徽合富将继续加速覆盖进程,致力将合富各项业务渗透至省内外各地,为合作方提供更为专业、迅速、扎实的房地产服务。



### 13(年)发展历程

100+(个)长期合作品牌客户

16(座)覆盖地级市

200+(个)同期服务项目

3000+(位)企业地产精英



## 安徽合盈房地产开发有限公司

### 融资经理

- 1、本科及以上学历,财务、金融、经济管理类专业毕业,年龄在35周岁以下;
- 2、五年以上信托、基金、银行、证券公司及保险等金融行业从业经验;
- 3、熟悉银行融资渠道,擅长公共关系的建立和维护;
- 4、较好的语言表达能力、沟通协调力,具备一定的服务意识,抗压能力强。

## 安徽合富美筑装饰有限公司

### 人力资源经理/总监

- 1、人力资源管理或相关专业大专及以上学历;
- 2、五年以上人事工作经验,三年左右同岗位工作经验,有房地产装饰/装潢公司从业经验者优先;
- 3、了解现代企业人力资源管理模式和实践经验积累,对人力资源管理各个职能模块均有较深入的认识,熟悉国家相关的政策、法律法规;
- 4、很强的计划性和执行的能力,有亲和力,很强的激励、沟通、协调、团队领导能力,责任心、事业心;
- 5、具备良好的人际交往能力、组织协调力、沟通能力以及解决复杂问题的能力。

### 设计师(偏工装)

- 1、装饰设计、室内设计等相关专业本科以上学历;
- 2、设计行业从业经验5年以上,具有成型工装案例作品和经验,能出差,具备较强手绘表现能力;
- 3、熟练掌握AutoCAD、Photoshop、Sketchup等设计软件,有较强的手绘能力,对施工工艺、材料、灯光方面知识有一定的了解;
- 4、学习能力强、热爱设计工作、有创新精神;
- 5、善于沟通,表达能力强,有团队精神;
- 6、富有创意及执行力,有责任感、表达能力强。

### 深化设计师(施工图)

- 1、室内设计、装饰设计相关专业毕业,专科及以上学历,一年及以上施工图工作经验,优秀应届生亦可;
- 2、熟练掌握AutoCAD、3Dmax等效果图制作软件,基本功扎实,对施工工艺、材料方面知识有简单的了解;
- 3、良好的团队合作精神以及对工作的敬业态度。

### 效果图绘图员

- 1、室内设计、装饰设计相关专业毕业,专科及以上学历,一年及以上效果图工作经验,优秀应届生亦可;
- 2、熟练掌握AutoCAD、3Dmax等效果图制作软件,基本功扎实,对施工工艺、材料方面知识有简单的了解;
- 3、良好的团队合作精神以及对工作的敬业态度。

### 营销主管

- 1、专科及以上学历,行业从业经验6年以上,具有装修公司营销部门2年以上管理经验,女士优先;
- 2、善于沟通及管理,有良好的客户渠道资源;
- 3、良好的团队合作精神以及对工作的敬业态度。

### 业务员

- 1、专科及以上学历,行业从业经验3年以上,女士优先;
- 2、善于沟通交流,有一定责任心和抗压能力,能够接受出差;
- 3、良好的团队合作精神以及对工作的敬业态度。

### 物料员

- 1、大学专科及以上学历,2年及以上行业从业经验;
- 2、熟知装修材料市场动态,各种装修材料的性能、价格、产地及用途;
- 3、工作有责任心、有韧性,良好的沟通能力和执行力。

## 先见之名

### 高级设计/资深设计

- 1、艺术设计类相关专业,具有2-3年房地产广告相关经验;
- 2、从事房产项目推广设计工作,对项目调整性有一定的把握能力,熟悉设计工作的整套流程;
- 3、有策略观,善于沟通,能准确理解项目策略和调性,合团队之力实现工作价值与视觉理想;
- 4、有独立的见解、思路和想法,能有自己独立清晰的思路表达;
- 5、熟悉运用各种设计软件,扎实的美术功底、能顺利完成地产广告各项物料的创意设计。

## 合富辉煌(中国)安徽公司

### 业务中心

#### 项目经理

- 1、大专及以上学历,房地产、中文、市场营销等相关专业毕业;
- 2、五年以上房地产营销策划经验,独立操作五个以上房地产项目全程策划;
- 3、沟通能力强,具备优秀的策划、资源整合与管理能力;
- 4、具有三年以上策划团队带领经验,善于统筹,能与开发商、媒体、有关部门进行良好的沟通。

#### 策划主任

- 1、大专及以上学历,房地产、中文、市场营销等相关专业毕业;
- 2、三年以上房地产营销策划经验,有房地产项目全程策划操盘经验者优先考虑;
- 3、营销推广活动的方案撰写与组织实施,衔接广告公司;
- 4、制定及执行项目推广策略及认筹、解筹、开盘、尾盘促销等各阶段性推广策略。

#### 策划助理

- 1、本科及以上学历,房地产、中文、市场营销等相关专业毕业;
- 2、文字功底好,能撰写方案,具备良好的语言沟通能力,责任心强;
- 3、一年以上房地产营销、策划、推广工作经验或优秀应届毕业生亦可。

### 销售中心

#### 销售经理

- 1、大专及以上学历,形象气质良好;
- 2、三年以上房地产项目销售管理经验,能独立完成整个项目的全盘销售管理工作;
- 3、具备较强的团队组织、协调、激励能力。

#### 销售代表

- 1、大专及以上学历,专业不限;
- 2、具备良好的销售技巧和服务意识,形象气质尚可,具有良好的亲和力;
- 3、性格开朗,有较强的抗压性,优秀应届毕业生者优先。

#### 销售后勤

- 1、大专以上学历,熟悉办公自动化软件;
- 2、负责项目数据统计,对接银行、房产局等行政后勤工作;
- 3、性格踏实,细心、能吃苦,沟通表达佳,应届毕业生亦可。

### 渠道中心

#### 渠道专员

- 1、高中及以上学历,半年以上房地产渠道销售工作经验,有较为丰富客户资源者优先;
- 2、有较好的市场敏锐度、良好的沟通技巧和组织能力;
- 3、能承受较大工作压力。

### 人力资源中心

#### 招聘主管

- 1、人力资源管理或相关专业大专及以上学历;
- 2、三年以上人力资源管理经验,二年以上招聘工作经验,有房地产行业招聘工作经验者优先;
- 3、熟悉招聘流程,熟练运用各种招聘工具和手段,丰富的招聘经验及技巧,熟悉国家相关法律法规;
- 4、具有良好的职业道德和职业操守及良好的团队合作意识;
- 5、优秀的语言表达及沟通能力,协调能力、亲和力和敏锐的洞察能力和分析判断力;
- 6、能接受省内项目阶段性出差招聘工作。

联系电话: 0551-6281 8733 / E-mail: hr.anhui@hope733.com

联系人: 汪先生 - 181 1093 0733 / 公司地址: 安徽省合肥市庐阳区阜南路169号招商大厦17楼