

# 金邦城实力打造新型电商模式

专业市场商户迎来发展新契机

## 金邦城商务智能POS机

不只是收银 链接您和您的“上帝”



金邦城专属终端门店收银商务智能POS机集中支付与会员营销为一体，记录消费形式数据，为后期营销作数据分析。打通线上线下销售数据，销售流水清单一目了然。一站式满足商户开张、还款、理财、贷款等各类金融所需，专享多重订单校验审核机制，实现一体化管理结算

### 超越支付 链接无限可能

- 银行卡全受理一体式芯片 磁条读卡器设计无国界支持所有带银联标记的借记卡、借记卡
- 扫码支付新体验 自带扫码系统 500万像素自动对焦条形码覆盖主流支付平台，支持微信 支付宝钱包等
- NFC挥手支付 0.3秒快速到账内置NFC非接触式无线通讯技术模块支持银联QuickPass的银行卡、以及各类支持NFC技术的电子支付设备小额支付免密，无需找零，支持applepay

### 金融级安全保障向交易数据泄露说不

银联卡受理终端PIN输入设备安全 评估检测认证PBOC3.0，PIC安全认证等级多重防拆和自毁机制全方位立体化保证您的资金安全

### 标准化会员营销 链接您和您的上帝

支付成功即成为会员，内置会员管理系统专属电子会员卡 打造会员积分平台特供营销平台随时发布店铺促销信息

### 一键启动贷款理财服务 足不出户享受便捷的VIP金融服务

内置多家合作金融机构服务窗口，通过后台自动分析POS机内日常交易流水即可实现零息借款，更有高收益银行理财产品，足不出户就可完成理财需求



金邦城——中国专业市场电商平台，开拓了全新的网络交易模式，摒弃传统市场“坐店等客”的弊端，打通线上线下交易环节，为全国专业市场的中小实体商户提供线上店铺开设服务，智能化店铺管理服务，让店主轻松铺设网络销路；同时提供智能化管理工具，提高企业工作效率、拓宽营销渠道、丰富店铺营销活动，并由金邦城自有团队提供物流配送、担保交易、金融贷款等服务，解决企业后顾之忧，为商户谋划最大利益。

近年来，电商日趋成为商业主流，实体店铺关店大潮的新闻也不绝于耳，“转型升级”似乎成了传统市场商户救命的稻草。不少专业市场商户也曾抱团加入各种类型的电商网站，其中以O2O模式最为贴合传统店铺线上线下同发展的现状，可惜由于目前此类大多平台还只是停留在供求信息的发布与搜索、撮合交易阶段，不能彻底解决专业市场运营中的实际问题，因此专业市场的触电之路停滞不前。

传统专业市场转型升级是不是无法通过O2O模式达成呢？显然不是，专业市场需要的是整合改善供应链各个环节的创新型电商模式。在这样的大环境下，中国专业市场智能运营电商平台——金邦城脱颖而出，它立足于线下传统专业市场，为中小实体商户开拓了全新的网络交易模式，摒弃传统市场“坐店等客”的弊端，为商户们打通线上线下交易环节，实现了专业市场电商新模式。

## 传统专业市场之困：商圈杂乱无章、交易模式落后

传统批发市场商圈从上世纪80年代初开始自发形成，经过20多年的发展，据专业数据显示，目前大型专业市场过千家，形成了全国总体规模最大、市场数量最多、成交最活跃、辐射面极广的独特市场，对经济的发展起到了举足轻重的作用。

随着传统市场的发展，各种问题也不断暴露：专业市场的数量多且同质化严重，相关配套设施滞后，市场间各自为政、相互倾轧现象屡见不鲜，整个商圈难以形成良性竞争的局面；场内经营主体以个体工商户和无证照经营户为主，缺少企业化经营的品牌大户；商圈内物流配送绝大部分仍相当落后，市场内人车混行、人货混居；而且，商户的仓储杂乱，仓库条件差，消防安全隐患极大；管理成本高，经济效益低，降低了商品的交易速度，严重影响经营环境。

目前传统批发市场的交易模式还停留在“三现”——现金、现货、现场的基础上，这一落后的交易模式，从根本上制约了专业市场的发展，导致了一系列问题的产生，专业市场亟待转型升级。

## 金邦城——智能化交易模式为“转型升级”插上翅膀

由深圳来网科技有限公司注资5000万打造的专业市场电商平台——金邦城，将互联网大数据信息处理技术与实体店无缝对接，有效解决落后的“三现”交易模式，让智能化贯穿整个运营体系，让交易的每一个环节环环相扣，为专业市场发展提供极大的便利。

首先，金邦城为企业商家提供线上店铺开设服务，店主通过电脑、手机或者Pad登录金邦城管理端口发布商品信息，全国各地的用户便可以通过电脑、手机或者pad自助下单，让专业市场交易不再局限于“现场”，解决了市场狭窄的辐射环境，也缓解了市场内部杂乱的交通秩序；其次，通过金邦城电商平台或智能POS机以及扫码支付等结算功能实现微信、支付宝、银联、Apple Pay多种支付需求，让专业市场交易不再局限于“现金”，加快了收银效率，同时有助于数据统计；再次，金邦城率先提出供应链概念，打通上下游供应环节，实现源头厂家直接发货、异地集中仓储就近发货等功能，让专业市场交易不再局限于“现货”，这在很大程度上帮助小微商户提高批发议价能力，降低进货成本，从而提高经济效益。

金邦城通过转变传统专业市场的交易模式，突破市场的“围城效应”，让商户不再局限于因为时间、地理环境等硬性条件的束缚而制约生产力的发展。

## 金邦城——用大数据说话，让管理更轻松

金邦城不仅仅从交易模式上将实体店升级转变，更从管理上在源头打破实体店传统固化的思维，将互联网转化为商家日常运营工具，实现真正的互联网+转型跨越。

经营实体店铺的店家都知道，在日常经营中，数据管理最为繁杂，库存管理、客户档案管理、交易明细管理、信息收集等等，而人工统计数据工作量巨大，且容易出错。金邦城将电子商务与企业内部业务管理相结合，专为中小企业量身打造了“一站式电子商务信息化服务平台”全方位SaaS管理软件，举个简单的例子，用户通过金邦城平台在某店铺购买了一件商品，在完成交易的同时，该用户的基本信息以及购买信息会被自动记录，在门店采购的用户如使用金邦城提供的智能POS机，不管以何种方式结算，同样都会被记录用户信息、购买产品信息，这些数据统一汇总并按照周、月、年等时间形成分析报表，商家可以一目了然查看到用户购买次数、产品复购率等等信息，为二次营销提供数据支撑。另外，还包含购销存业务管理、连锁业务管理、财务管理、人力资源管理、市场管理、企业商铺、供应链管理、商业讯息服务等。

同时，金邦城平台还提供精准的品牌营销服务功能，用户通过大数据甄别目标客户群，然后通过营销消息推送、卡券派发等多种营销方式进行精准营销。另外，金邦城自建仓储并联合知名物流团队，降低用户物流仓储成本。并且利用后台交易数据为信用担保，为用户提供及时有效的金融服务。

金邦城涵盖五金、建材、汽配、服饰、百货、家电等多类别行业，100%实体店、100%实名会员，目前正在免费招商中，已和安徽省内72家主流商会达成战略合作关系，安徽五金机电商贸城、五里庙建材市场、安徽大市场、白马服饰城等大型专业市场商户已大部或全部入驻完毕，拥有入驻商户逾3万户，注册用户15万人，并稳定持续增长中。金邦城免费招商热线：400-996-8686 网址：www.kinbong.com。



中国专业市场电商平台

▶ 实力领航 抢占商机 生意从未如此轻松...



关注金邦城服务号



关注金邦城订阅号

400 996 8686

www.kinbong.com

全国服务热线：