

顺势而为 创新研发“E+账户” 招行发力互联网+供应链金融

近日,由国际权威财经杂志《The Asset》(财资)颁布的“电子渠道解决方案最佳合作银行”名单揭晓,招商银行在众多评选案例中脱颖而出并获此殊荣。作为金融行业的探索者和创新者,招商银行积极响应国家“互联网+”的战略,把握市场风向和互联网金融创新的新“风口”,深根中国特色市场下的供应链金融服务,使得招行“E+账户”互联网金融行业解决方案在客户覆盖范围、创新能力及业务发展能力等多方面获得国际权威媒体的高度认可。 ■ 邹传科

因势而谋,主动谋求互联网

自2013年互联网金融“元年”以来,互联网和金融业的跨界战场硝烟四起,呈现“千团大战”的火爆局面。面对多变的市场形势和复杂的风险环境,招行大浪淘金,深入理解业务及所在市场,在2013年搭建了开放式、综合化的互联网金融服务平台,为互联网金融进行战略性规划和筹备;同时,为打通和融合企业结算、融资、投资理财、商机拓展、办公自动化、财务管理、供应链运营等多方面需求,积极探索互联网环境下的全方位服务和经营中小企业客户的商业模式。

按照以提升客户体验为中心,构建平台和获取大数据为目标,通过整合内外部互联网渠道和资源,基于互联网金融服务平台,招行创新研发了面向广泛行内外企业客户的“E+账户”,提供余额理财、份额支付、定期理财、供应链金融等完全基于互联网的综合化金融服务,致力于降低客户交易成本和提升支付效率,同时为企业提供信用支持。

顺势而为 深耕垂直行业应用场景

在近几年“互联网+”发展的浪

潮下,互联网金融开始真正思考“增量经济”的问题。之前的发展主要集中在网络零售渠道的拓展,但是对于真正的实体经济,特别是对实体企业的供应链应用上突破甚少。目前,各家银行都认识到供应链金融的重要性,因其巨大的市场空间、安全稳健的基础资产、较低的风控成本等优势,成为了金融业和其他行业跨界竞合发展及战略转型的重要方向;尤其在当前全球经济深度调整,我国发展进入新常态的情况下,基于“互联网+”的国家战略背景,以互联网为基础的供应链金融又成为目前与产业发展结合最紧密的金融形态。

为有效将“互联网+”新兴战略落地深耕,招行秉承“因您而变”的客户需求导向,加快建立综合性电子服务渠道,积极将“E+账户”渗透到各垂直行业供应链体系的不同节点中,协助企业由“独立扩张”向“联动融合发展”转变。“E+账户”产业互联网金融解决方案,将积极探索构建以银行业主导的产业互联网生态圈。该方案将广泛整合和深度嵌入产业供应链应用场景,集成结算、投资、融资等各类综合化金融产品与服务,灵活满足B2B领

域批量、高频、碎片、跨地域、场景化的客户金融需求。

顺势而动,不止于金融

“供给侧”改革要解决实体产业产能过剩的问题,而互联网供应链的应用,或许能成为当前实体产业转型升级的新机会,通过产品互联网就能够让上下游都知道谁“过剩”了。目前,招行“E+账户”产业互联网金融解决方案已优先在医药、物流、高端设备制造等垂直行业开展深度应用,借助与互联网商品交易平台、核心企业供应链平台、B2B电子商务平台等产业互联网的广泛合作,在围绕纵向垂直的产业供应链、横向交叉的综合交易链,建立了端到端的产业互联网金融服务闭环,沉淀和积累了大量“有因交易数据”,为大数据支撑下的标准化、高效率、低门槛的互联网金融服务提供支持。

毫无疑问,在互联网大时代的背景下,招行已然成为了中国企业应用互联网不断的升级和转变过程的亲历者。无论互联网金融的发展多么繁荣,最终还是要回归到实体经济,“互联网+”的“+”一定是实体经济。”



轻松融资体验

浦银点贷 = 简 X 快²

简: 纯信用,全在线,手指点点就能贷。

快: 实时审批,实时到账,贷款进入秒时代。

便: 随用随借,无手续费,精彩消费不等待!

