

幼儿园正在上课，教室粉刷层脱落

事发淮北，10名幼儿受伤，该校已停课排查隐患

□ 记者 志强 文/图

6月15日16时07分，淮北相山区第二实验幼儿园小(2)班的学生遭遇了惊魂一幕。在上课时，教室顶板粉刷层发生脱落，导致正在上课的10名学生和一名老师受伤，当地政府通报均为轻微头皮外伤，市场星报、安徽财经网记者在医院里见到不少受伤学生头部均做了包扎，并做了缝合。目前，该校已经停课排查隐患。



师生：教室有东西掉落 11人被砸伤

“上面掉东西了！上面掉东西了！”相山区第二实验幼儿园小(2)班的学生小明(化名)在见到妈妈时多次重复这句话。昨天，市场星报记者在淮北人民医院病房采访，小明的妈妈说，孩子在教室里被砸，看到她的时候孩子第一句话就是，“上面掉东西了”。

小明的妈妈告诉记者，在她得知孩子受伤，见到孩子时，孩子已经被老师送到了医院，孩子现在脸部有擦伤，头部感觉不舒服，记者多次试图和小明交流，让他叙述当时在教室里被砸的过程，小明一听到被砸的字眼，就往妈妈怀里钻。

据小明妈妈叙述，当时学生正在上课，孩子们在玩橡皮泥，突然教室上面的天花板上有东西坠落，把正在上课的学生和老师砸伤，大概有10名学生和一名老师受伤。

在另一个病床上，记者见到了同时受伤的学生小丽(化名)。当时小丽正在输液，头顶被包扎起来，受伤情况看起来要比小明严重，小丽的妈妈告诉记者，小丽头被砸烂，医生已经给缝合了，就在这护士要给小丽打针，小丽开始大哭起来。

在淮北人民医院的另外一间病房里，记者看到至少有三名儿童头部受伤被包扎，他们由众多家长陪同治疗。

幼儿园：不接受任何采访

为了弄清孩子们受伤原因，当时又是什么具体情况？现场是什么情形？记者来到了淮北相山区第二实验幼儿园，在幼儿园门口记者感觉这里异常安静，不时有成年人出入，不见学生，就在记者要进入校园，一名男性保安警惕地询问记者有什么事。记者表明身份，说明来意，要采访学生被砸一事，该名



事发幼儿园

保安表示领导有交代，不接受任何采访。

经过沟通，一位张姓女老师接待了记者，并告诉记者园长正在医院陪同各级领导慰问学生，能不能采访她要请示园长，随后离开，不久张老师通过保安室的电话告诉记者，幼儿园不接受采访。目前，学生放假，老师正常上班。

相山区通报：

2016年6月15日16:07，相山区第二实验幼儿园小(2)班教室顶板粉刷层发生脱落(面积约6.5平方米，厚度约1厘米)，造成正在上课的10名学生(4名男生、6名女生，均为4岁)和1名女教师轻微受伤。受伤师生被立即送到市人民医院治疗，均为轻微头皮外伤。目前，经处置后，留院观察，师生及幼儿家长情绪稳定。

事发后，淮北市、相山区领导高度重视，迅速赶赴医院看望，并对治疗、安抚工作做出安排。15日晚，淮北市举一反三，通知全市各级各类学校对校舍进一步开展安全隐患排查，确保师生安全。

招标前找多家企业合作，先设“敢死队” 建筑老总自曝个别不法竞标内幕

□ 记者 雷强

“我需要设立几家企业做牺牲的，在一些小问题上设定空间。比如将其中的一家企业报价特意超过控制价一点点，这样的话，即使我没有中到，在公示期间我可以提出这个疏漏。现在的标都不设立第二名，那我提出了以后标就要重新招了。”日前，某建筑公司法人代表张华(化名)向市场星报、安徽财经网记者自曝行业个别不法竞标内幕……

自曝内幕一：招标前先要“量体裁衣”

“我经常参加招投标活动，里面有很多东西其实很讲究。”张华告诉记者：“现在的市场，房地产行业不好，基本上大家都把目光瞄准在政府工程项目上。但一个好的政府项目会有很多企业和个人想去参与，那么招投标过程中怎么能中标就需要很多的协调能力了。”

“第一，必须要和业主单位负责人建立关系，业主倾向于我，想把工程给我做，在选择招标代理时，会预先设立评标办法。例如：设立技术标加分，像曾经获得过什么奖项，企业获得过什么荣誉，有没有银行授信，是不是建筑企业库的成员。这些都可以按比例加分，一般情况下，这些要求都是设定好，没有在招投标网站公布以前，会预先通知告知我。”

自曝内幕二：招标文件下发前先找帮手

“我在别人之前知道了评标办法，那接下来我会联系一些中间人。这些中间人手上会有很多长期合作的企业，现在建筑企业环境也不好，都在全国范围内依靠中间人参与全国的招投标，不中标可以收取一些资质费用，中了的话就可以收取管理费。”

张华透露：“一般情况下，中间人都会根据我们的要求帮我们寻找那些符合要求的建筑企业，和他们谈好合作，借用挂靠他们的资质。将费用和要参加的保证金通过几个账户转到投标企业。先别人一步将这些企业收入手中，等招投标网站公布招标文件时，其他人去找企业合作投标时发现已经没有什么企业符合条件或者能加满分的了。这样我就可以在分数上获得很大优势，再者，其他人也会意识到这个标参与没有什么意义了，都是给别人做嫁衣，就不会参加，即使参加也是碰碰运气的了。”

自曝内幕三：找很多家企业合作，先设立“敢死队”

“虽然提前量体裁衣制定好标准会大大提高成功率，不过也有意外发生。”张华表示：“有的人会通过举报投诉之类，业主和公共资源监督管理局顶不住压力的时候也会修改招投标办法。”

“某些工程招标时，一开始设立技术标加分。如果有举报投诉，就不断修改，最终改为合理低价法。什么是合

理低价？简单来说，100家参与，先资格审查，查参标的企业在资质上可符合。审查通过后，将100家的报价全部打开，把后10名去除，前90名相加后除以90，再乘以修正系数(提前设定好的，一般为95%)，得出的数字，谁最接近就是谁中标，(大于此数字，小于此数字的都作废掉)。遇到这种投标办法，那我就会找很多家企业合作，先设立‘敢死队’。我有60家企业合作，先将30家企业的报价不下浮，按投标最高控制价报，这样就无形中将所有的报价平均数提高。再用30家企业在预设区分别排列，整体的拉高价格，这样其他的很多企业就被排除掉，我合作的后30家企业就肯定会有一家中标。”

自曝内幕四：预先“埋雷”，不中就“炸”

“当然，整个招投标过程不会这么简单的。我还需要设立几家企业做牺牲的，在一些小问题上设定空间。”张华告诉记者：“比如将其中的一家企业报价特意超过控制价一点点，这样的话，即使我没有中到，在公示期间我可以提出这个疏漏，现在的标都不设立第二名，那我提出了以后，标就要重新招了。”

“又或者，在评标委员会成员中有我熟悉的人，特意留下瑕疵。在不是我中标的情况下，我会想办法联系上他，在预中标候选人身上查找问题。其实，资格审查部分的问题非常多，有时有的企业为了省事，在很多法人代表和拟派项目经理需要签字的地方，都不是本人签名等等小问题都可以在开标后作为攻击对象。”