

购车遇骗局,男子背债50万

记者调查揭开“零首付购车”骗局:用你名字买车,车我开走,贷款你还

□ 本报记者

不要付一分钱,只要出具一张借条(出借人处是空白),在一张申办银行信用卡的表格上签名,再弄份代办购车手续的委托书,就能买到心仪已久的轿车,美其名曰,“零首付购车”。就在许多人按上述方式操作,满心欢喜等着新车时,等来的却不是新车而是银行的催款。

近日,家住合肥市的钱先生就遭遇了这样的情况,车没开回家,却背上了50万的债务。市场星报、安徽财经网记者调查发现,类似骗局在全省已发生多起,版本有异,但核心伎俩没有改变:用你名字买车,车我开走,贷款你还。

正规车贷申请流程



第一、申请车贷基本条件:

- 年龄须在18周岁,具有完全民事行为能力;
- 具有合法身份证件。



第二、申请车贷所需资料:

- 户籍证明或长期居住证明;
- 个人有效身份证件;
- 《个人贷款申请书》;
- 贷款购车首付证明;
- 购车意向证明;
- 个人收入证明;
- 以所购车辆抵押以外的方式进行担保的,提供担保的有关材料;
- 如借款所购车辆为商用车,还需提供所购车辆可合法用于运营的证明;
- 借款所购车辆如果是二手车,还需提供购车意向证明、各银行所认可的评估机构出具的车辆评估报告书;车辆出卖人的车辆产权证明、所交易车辆《机动车登记证书》、车辆年检证明等。



第三、办理车贷流程:

- 贷款人向银行提交贷款申请材料明细;
- 银行对借款人提交的申请材料进行初步审核。

A 办理“零首付”,没拿到车却被催还款

2014年4月份,钱先生经过一个朋友介绍,认识了孙某和倪某两人,对方称可以提供“零首付购车”服务。

“购车人不用花一分钱,就能把汽车开回家,只要以后慢慢偿还他们垫付的首付款、银行贷款及相应的利息就行了。”

按照这家公司提供的条件,钱先生选了一辆出厂价70万的沃尔沃轿车,首付款为27万由对方垫付,他只需办张信用卡,每月还一定的款就可拿到车。

2014年5月份左右,孙某和倪某两人,带着三份空白合同,找到了钱先生夫妇,让他们签字并按手印,“三份合同,一张是申办银行信用卡的表格,一张是借条(出借人处是空白),还有一份是代办购车手续的委托书”。

此后,孙某编造理由,要走了钱先生及其妻子的身份证,并带他们去公证处签字。2014年6月份,钱先生被电话通知去合肥市交警支队蜀山车管所工作站上牌。

在车管所,钱先生看到了新车沃尔沃XC90,车牌皖A44847,登记证书上也写了钱先生的名字。等新车入户所有手续办好,对方递给钱先生一张工商银行的信用卡,声称是车贷卡,每个月必须还款14000元。

随后,孙某又告知钱先生可以利用这辆车,为钱先生继续办理光大、民生等3家商业银行的贷款,总额度可以达到100万,信用卡下来后,将垫付车辆首付款刷完后,就将车还给钱先生。

考虑到近来生意不景气,流动资金也比较紧张,钱先生就答应下来。当时,眼瞅着原本属于他的新车被开走了。没想到,这一别就再也见不到新车了。

此后,钱先生多次电话孙某,对方一直推诿。2014年9月底,孙某在电话里面告诉钱先生,车被老板以20万的价格卖了,说完便挂断了电话。

此后,钱先生再也联系不上孙某了。然而,更让他郁闷的是,2014年10月底,他接到银行的催款电话,说他的车贷月供还没交!

C 我省类似情况还有多起

车不见了,还背上了贷款,这让钱先生不能接受。逾期贷款3个月后,钱先生被中国工商银行宿州路支行告上法庭。

通过钱先生的介绍,记者加入了一个“零首付购车诈骗”QQ群,群内人数已有48人。通过聊天,记者获悉,类似的情况在我省不同地方均存在。

QQ昵称“方方面面”称,他是铜陵人,因误信“零首付购车”而陷入骗局,车没见到,还欠了银行的贷款。

“去公安机关报案,对方称首付款是别人垫付的,不能认定为诈骗,应该属于经济纠纷;辗转到法院,受理人员称,证据不足不能予以起诉。”该网友称,骗子非常狡猾,钻了法律漏洞。

目前,类似的情况,在我省各地到底有多少起,还不得而知。在这个维权群中,不少人因未及时还银行的贷款,而被告上法庭。

B 合同存猫腻,购车者往往吃哑巴亏

“银行工作人员来电称,欠了14800元的贷款未还,请及时归还,否则将被纳入不诚信名单。”起初,接到银行的电话,钱先生很纳闷,他压根就没在合肥工商银行宿州路支行贷过款,那么,这笔贷款是怎么出来的?

原来,钱先生曾在孙某和倪某的引导下,在空白的信用卡申请单子上签上本人名字,并提供了身份证原件。对方在钱先生信用卡申请单上做文章,申请人还是钱先生,但用卡的邮寄地址、电话号码等信息都被填成另外一个地址。

就这样,在钱先生不知情的时候,信用卡被他人领取了,并被刷了497000元。

车子不见了,还背上了贷款,钱先生找到了当初办理此业务的浙江永鑫汽车销售有限公司安徽分公司。

该公司工作人员称,孙某不是他们公司员工,倪某在公司工作一段时间,已经离开了。

“所有合同文件,均有我本人的签名,咨询过律师,律师称永鑫公司未有违规行为。”钱先生很郁闷。

10月27日下午4时30分许,记者联系上永鑫公司张姓负责人,该负责人称,孙某不是永鑫公司的员工,他们公司也是受害者。由于钱先生银行贷款已经多次逾期,合同是钱先生、永鑫公司以及工商银行宿州路支行三方签订的合同,所以永鑫公司承担连带责任,现如今,他们公司已经垫付了10多万元了。

电话中,张姓负责人称,他也曾多次联系孙某,追讨沃尔沃轿车的下落。当得知车辆被当成黑车卖往外地后,他表示可以回购,产生的损失由公司和车主钱先生共同承担。

D 业内人士:不存在“零首付购车”

不花钱就能购车?

记者咨询了一名从事小额贷款中介张杰(化名)。据其介绍,零首付购车说得好好,但实际上并不存在。

张杰介绍,客户提车后,汽车一般会被拿去办理抵押手续,这时,公司很可能连人带车都跑了,然后再将车抵押拿贷款跑路。这样,客户不仅拿不到车,还得背上高额的贷款。

张杰还表示,购得的汽车虽然在客户名下,但有团伙专门从事倒卖业务,将汽车的GPS等去掉后,汽车就变成了黑车,一般情况下追查不到。

“只要担保公司是真实存在的,没有‘跑路’,还不能认定为商业欺诈行为,也就是说构不成案件。”合肥公安局经侦支队一办案民警告诉记者。而合肥法院一主审民事的法官则称,如果合同是事实存在,且是当事人本人签订的,便存在证据不足的地方,也不能认定为经济纠纷。

为快乐加分 东风标致3008携钜惠来袭

金秋十月,本就非常适合出去旅游的时间,对于喜爱旅游的人来说,周末约上三五好友,一起去欣赏遍布眼界的秋季美景,那是再好不过的事情。如果能再拥有一辆动力强,而又不增加用车成本的SUV,那简直就堪称完美。针对这个独特的用车需求,东风标致3008搭载的“T+STT高效动力”,以高效动力与节能环保的性能成为消费者的最佳选择,且3008最近推出的优惠信贷政策,更是为消费者的自驾游提供了便利。

疯狂“钜惠”为自驾游减压

现在生活节奏加快,压力逐渐增大,自驾游正悄然变成一种独特的减压方式,越来越多的人想在节假日开车带着家人朋友,去领略城市周边的美景。恰逢秋季,一种独属于这个季节的美,释放出人们内心对自驾游的渴望。东风标致3008信贷政策,为想买车去自驾游的人“出谋划策”,助你无忧享受这个秋季的美景。

根据东风标致3008推出的金融信贷政

策,凡是购买3008的消费者,可享受首付3.19万元起,20%的超低首付,2年0利率起的钜惠政策。这对于想买车而手头不宽裕,或者想用灵活支付方式来留存手中流动资金的消费者而言,无疑是一个利好消息。

另外,根据国务院进一步支持新能源和小排量汽车发展措施,对购买1.6升及以下排量乘用车实施减半征收车辆购置税的优惠政策,该政策从10月1日起到2016年12月31日期间实施。也就是说,购买东风标致3008 1.6THP车型的用户,最高可享受减免9538元的购置税,此外,即日起购买3008车型还享受首付3.19万元起,20%的超低首付,2年0利率起购车政策,如此疯狂的“钜惠”政策,为你的快乐加分。

高效动力 点燃激情驾驭体验

秋季的自驾游带给人的是一种秋高气爽的舒畅感,开着车行驶在郊区或山间的道路上,在欣赏美景的同时,还能享受驾驶带来的激情体验,相信这是每个人都特别期待的一

件美事。东风标致3008的“T+STT”高效动力与节能环保组合,让你做你想做的事,让你享受你该有的快乐。

东风标致3008搭载的1.6THP涡轮增压直喷发动机,是由标致集团与宝马公司联合研发,连续八年获得国际发动机大奖,动力方面,最大功率可达123KW,峰值扭矩为245N·M,相当于2.4L自然吸气或主流1.8T发动机的动力水平,绝对能满足追求速度与激情的心;而油耗方面的表现却更给你惊喜,百公里油耗仅为6.8L,这样的成绩在同级车中屈指可数。

除此之外,3008还配备了“STT发动机智能启停系统”,通过电脑判断车辆状态,智能无损启停发动机,让启动与停车之间的油耗大大减少,可实现高达15%的节油效果。这对于城市道路上的拥堵或等红灯,可大大降



低你的用车成本,而在自驾游时可以尽情享受被点燃的驾驭欲望,无须担心燃油问题。

以“活,该快乐”为核心的东风标致3008,代表的就是享受快乐,享受生活的一种乐观态度。“T+STT”的超强组合,让人们了解到高效动力,更省油的节能理念,也让生活增加了更多的快乐;而超值的优惠信贷,则让快乐更加“肆无忌惮”,完全释放了生活的压力。相信凭借着双重快乐因子,东风标致3008将会带领人们找到专属于自己的生活态度。