2015年7月18日 星期六 编辑 杨晓春 | 组版 方芳 | 校对 夏君

## 基金观点

首批基金二季报出炉:

# 医金未减仓 看好慢牛行情

多家基金公司本周五率先公布旗下基金二季报。二季度股市先扬后抑, 走出暴涨暴跌行情,从公布的二季报情况看,主动偏股基金6月底保持了较高 仓位水平,显示基金并非本轮杀跌主力。

对于暴跌后股市走向,多位基金经理认为,经过监管部门全力维稳,市场 短期震荡很快会结束,A股将真正开启慢牛行情,市场的投资主题将回归到 "改革和创新"这一代表我国社会经济未来发展方向的成长领域。

华商基金副总经理、华商主题精选基金经理梁永强认为,目前宏观经济持 续相对低迷,股市作为促进转型的核心作用毋庸置疑,因此维稳成功的概率较 大,目前市场的不理性状态不会持续太久。未来股市作为资源配置的核心作 用仍然有效,市场将逐步走向结构化慢牛市场。

金元核心动力基金经理认为,本轮调整之后,市场风险偏好下降,很难出 现全面性和持续性的投资机会,未来市场将会震荡整固,个股将出现分化,疯 牛变慢牛,整体呈现结构性牛市的特征。

建信社会责任基金经理许杰认为,经过市场的大幅调整,部分具有竞争力 的成长类股票开始显现较好的投资机会。同时随着投资者对于经济企稳预期 的增强,蓝筹股的投资机会将更加明显。建信优势动力基金经理表示,将继续 采取相对均衡的配置策略,积极寻找业绩可预见性强的消费股、成长性与估值 匹配的成长股和基本面持续改善的周期股。

民生加银优选基金经理黄一明认为,未来市场波动减小,但本轮牛市的基 本逻辑没有发生变化,未来投资方向将在继续选定与经济增长新趋势密切相 关的互联网、医疗卫生、环保、新材料等行业的基础上,加大对受益于国企改 革推进的个股的投资。 中财

# 基金持仓

# 公募自购基金:蓝筹ETF成首选

全员自购行动,58家基金公司自掏腰包拟合计出资约22亿元购买旗下偏股型 基金,平均每家基金公司出资额4000万元。在此次轰轰烈烈自购潮中,各大 基金公司究竟重点买了哪些产品似乎比自购数字本身更值得关注。

6月中旬之后A股市场演变的这场股灾,让股民信心备受打击,政府的救 市策略中大盘蓝筹股被扭转乾坤是关键所在,继中央汇金、21家券商公司出手 扫货蓝筹股ETF后,各大基金公司也纷纷响应,在自购救市方案中蓝筹ETF 成为申购的首选标的。 杨晓春

### 热门基金

# 分级基金"腰斩门" 拉响行业警报

刚刚过去的这场"股灾",不仅给配资客、清盘的私募基金投资者带来惨重 的损失,很多分级基金B类投资者也栽了个大跟头,而更让人大跌眼镜的是, 尽管基金公司和行业协会一再提醒,依然不断有投资者在分级基金折算当日 大举抄底低价 B 份额, 一日浮亏四成的报道屡见不鲜。分级基金"腰斩门"也 给投资者上了深重的一课。业内人士呼吁:"各方面要加强投资者教育,建议 交易所完善相关交易规则,呵护行业健康发展。

数据显示,今年以来已经上市和公告上市的分级基金子份额数量已经过 百只,使得上市的分级基金子份额数量达到约240只。然而,分级基金的繁荣 期刚刚开始却遭遇过山车行情,6月15日-7月8日,上证指数从5174点高位 -路下探至3500点附近,跌幅迅猛堪称"股灾"。分级基金B类份额由原来的 大涨演变成暴跌,随后遭遇空前的下折潮。

据不完全统计,截止到7月10日,共有23只分级基金触及下折阈值。数 据显示,截止到7月15日,共有9只分级基金距离下折只需再有10%以内的跌 幅,10只分级基金母基金再跌10%-15%便会触发下折。

大量散户买入下折的分级 B 导致巨亏的现象, 也让很多业内人士开始反思 分级基金交易制度。有市场人士指出,为避免分级基金投资者大面积亏损,应对 分级基金投资者设置准入门槛,将风险承受能力不足的投资者排除在外。并且, 还可采取下折当日暂停交易、停牌等措施,有效防止了无知投资者买入。

事实上,除了分级基金交易规则上的漏洞有待完善外,目前最应该加强的 就是投资者教育,基金公司和相关机构应通过各种机会或者平台警示分级基 金投资者,在交易过程中会存在哪些风险,譬如在投资者购买之前先进行风险 告知等。而巨亏的小散们也应该对分级基金的风险有所认知,在运用分级基 金这类杠杆交易工具前应该充分了解交易规则。 苏长春

# 案例分析

# 信用卡透支6毛钱6年后欠费近万元

买房才知进了"黑名单"



信用卡已成为日常生活普遍的消费方 式,但使用不慎却可能带来诸多不便。在常 州上过大学的虞先生,最近就遇上了这样的 -上学时用信用卡透支了6毛钱,6年 后所产生的滞纳金高达7547.94元。更为糟 糕的是,他还被银行列入黑名单,买房大计都 耽搁了下来。

2007年3月,虞先生就读于常州市一所 高校,通过学校统一办理了一张信用卡。 2009年4月14日,虞先生最后一次使用信用 卡透支了6毛钱。毕业后,虞先生前往外地 工作,由于更换了手机号码,他一直未收到银 行的催还通知。多年后,虞先生想要贷款买 房时,却发现自己已被中国人民银行列入了 黑名单。经查询才得知,当初这张信用卡欠 费6毛,到2015年4月1日为止,逾期产生利 息 1561.72 元、滞纳金 7547.94 元、超限费 7.03元、年费150元、消费透支0.6元,合计 9267.2元

虞先生认为,当初信用卡是在学校统一 办理,相关手续都不是他本人签名,而且银行 也没有及时履行通知义务,于是起诉至天宁 法院,要求依法判决银行停止侵害,撤销其在 中国人民银行征信系统的不良记录,消除影 响并且赔礼道歉。

该案经常州市天宁区人民法院多次调 解,最终双方同意,虞先生向银行缴纳各项费 用共计500元,银行协助虞先生撤销其在中 国人民银行征信系统的不良记录。

金融界相关业内人士表示,征信不良记 录会给大家带来很大的麻烦,比如有逾期记 录的申请不到信用卡,而有3次逾期记录的 买房贷款很难。

逾期后,最好的办法就是继续使用这张 卡片,用新的正常的还款记录覆盖原有的负 面记录,一般24个月后就会产生新的信用记 录,这样记录刷新后个人信贷等等都不会受 到影响

长期逾期,信用卡会利滚利并且还有高 额滞纳金,如果跑路,银行会认定你恶意透 支,会报警

如果因为失业或者疾病导致无力按时还 款,在最后还款期限到来之前,陈述自己经济 状况,申明自己并非恶意欠款,可以申请延迟 还款和利息优惠。

如果由于平时的大意导致忘记还款,发 现逾期后一定要尽快全额还款,最好是全额, 因为全额还款后打电话给银行说明并非恶意 欠款请求消除逾期记录胜算最大。

# 降酸 消石 修复损伤 逆转代谢 百万患者已康复



据悉,我国藏 医药对痛风病治 疗取得重大突破. 由青海格拉丹东 药业投入巨资引 进美国先进科技设备生产的痛风

专用药一二十五味驴血丸(国药准字 **Z63020186)**已在我省上市。

十五味驴血丸是新一代全面治疗痛 风的藏药,以青藏高原毛驴血为药引,科学 配伍二十四味雪域高原天然药物组方而 成。其独特之处在于既能温和持久地降低 尿酸,又可以通过对肝脾肾的调理来重建原 有尿酸代谢机制,恢复人体自主排酸功能, 停药后尿酸值也正常,是从根本上治疗痛 风,这与强排酸的西药及消炎镇痛的中药在

另外该药在消除痛风结石,修复受损 关节和肾脏方面也有独特功效,正如国家药 监局专家评审意见所说:该药的特点是以藏 医药标本兼治为出发点,起效快、不反复,无

治疗机理上有着本质的不同。

据北京民族大学附属医院临床统计: 九成以上的患者服用到一周左右,大脚趾。 关节等病灶胀痛的症状开始缓解,患者普 遍反映病灶有舒适感;部分患者还发现尿 液变黄变臭,这就是正常的排酸现象;一般 的痛风患者服用两到三疗程即可停药了 肾功能也恢复正常,痛风不易发作,又可适 量享用鱼肉美酒了

全面治痛风 藏药创奇迹 刘老师,75岁,大学退休老师,家住学 校宿舍,刘老师痛风有10年病史了。记得 刚开始发作时的情景,那是一天夜里,刘老 师左脚大拇指感觉越来越疼,就像针刺一样 疼痛,折磨了整整一夜。第二天,经过医生

诊断得知是痛风,开了点药,几天疼痛是控 制了。但是一有了痛风病症,刘老师天天面 对蔬菜、水果,每天吃饭都没胃口,而且一年 得发作好多次,吃过很多治痛风的药,均无 明显疗效,反复发作,对生活都失去信心

一次家人在报纸上看到藏药"二 十五味驴血丸"报道后,刘老师觉得这药标 本兼治很对症,于是和家人一同去药房看 看,经药房王医师介绍,这是一种专门根治 痛风的藏药,对身体没有副作用,依刘老师 的病情分析来看,三个疗程左右就可以停药了。这让刘老师高兴地不得了,于是拍手决定,"先拿两个补充。" 道呢,我就先试试!"

第二天刘老师吃药之前特地查了下尿 酸,是700多。之后经过2个月的治疗,尿酸 竟然降到了480,而且用药期间,一次痛风也 未发作过,这让刘老师更加有信心了,他坚持 服用完两疗程,尿酸已降至正常值了,后来刘 老师又拿两个疗程巩固治疗。现在痛风好 了,鱼肉都可以适当的吃了,吃饭也觉得香多了,康复后的刘老师说,'二十五味驴血丸'真 是一种神药啊,我希望更多受尽痛风折磨的 朋友早日用上,早日康复!

### 惠民政策通知:

为回馈广大新老痛风患者,防止病情反 复,早日康复!驴血丸厂家拿1000盒,于7月 18-25日举行半价惠民活动,届时;驴血丸买 3盒送3盒、2盒送1盒(2盒为一疗程),另外 免费赠送痛风专用茶及外用痛风软膏。由于 本次活动数量有限,先定先得,送完为止。由 于近期多雨,如果患者出门不便,可电话定 购、全省免费送货上门

#### 咨询热线:0551-62385545 **指定经销地址: 合肥市德胜药房**(阜阳路桥北

50米、医保定点单位) 青药广审(文)第2014070059号