银杏树价格一年疯涨万元 花卉苗木种出锦绣“钱”程

记者走访“中国苗木之乡”三岗村，“把脉”苗木价格疯涨的背后

还记得秋风乍起时那一地金黄色的温柔吗？银杏叶子在空中舞蹈，俨然成为城市里的一道风景线。除了省城徽州大道和逍遥津公园等地外，大房郢、董铺水库周边也将现千亩银杏园，可你知道吗？这千亩银杏园计划栽苗20万株，每株价格150元以上，项目建设总投资在5000多万元。据一家苗木公司的负责人透露，从去年开始，银杏涨疯了，以直径30厘米的为例，去年上半年每棵售价1.5万，今年则要2.5-3万了，“不光是银杏，其他苗木也是涨得多跌得少，特别是大规格或者珍稀品种。”

近日，记者赶赴“中国苗木之乡”肥西三岗村，试图探寻苗木价格疯涨背后的行业“脉搏”。

记者 王玮伟 沈娟娟/文 倪路/图

合肥市区随处可见银杏树木

1 苗木之疯：一年内银杏树价格“疯涨”三五成

12月13日上午9:00，记者来到肥西县三岗村，见到了经营苗木十多年的肥西龙翔苗圃负责人赵龙会。

“路边种的不是农作物，而是苗木。”赵龙会的一句提醒，让记者一行不约而同地把目光投向路的两边，一棵棵树木一字排开。

车辆向前行驶了十几分钟，赵龙会指着路边的四棵大树介绍：“这就是银杏，别看现在叶子落了，但个个直径都在60厘米左右，市场价最起码在10万。”赵龙会告诉记者，苗木每年10%-15%的涨幅都是正常的，但从去年到现在，银杏的涨幅有点让他摸不着头脑。赵龙会给记者举例，直径20厘米的银杏，去年上半年每棵卖4000-5000元，今年就飙升到6000-8000元；直径30厘米的银杏，去年上半年卖1.5万，今年没有2.5万或者3万根本买不下来，“价格涨幅在30%-50%。”

涨的不光是银杏，国槐、香樟、桂花、红叶李等其他品种都有不同程度的涨幅。用赵龙会的话说，普通品种都有涨幅，总体苗木涨的比降的多。

2 苗木之险：一场“赔本买卖”折射疯狂后的反省

“近年来，作为苗木商户，我们也感觉苗木行情红火，城市建房修路让苗木需求量大增、价格也呈递增趋势，家里的苗木基本上是隔一天就要发一次货。”采访期间，赵龙会不时接到前来洽谈看树，或买树的客户电话。苗木价格近乎疯狂地上涨，是不是种苗木就一定能赚钱？

在三岗村，一位苗木公司的经营者对记者的疑问直摇头，“那可不是任何品种都稳赚不赔的，一个不小心就会判断失误。”

2008年，他凭借自己的经验，预测到大叶女贞来年价格可能会上涨，于是以每棵0.7元的价格一口气囤了5万棵，心里盘算着怎么也能卖1元多一棵。可让他失望的是，过完年之后，连本都保不住，这笔买卖不仅没赚钱，还亏了1万多。”

对于这点，赵龙会也是深有感触，他以红叶石楠举例：30-40厘米高的小苗，今年上半年1元多一棵，现在只卖0.5元。

3 苗木之思：一块树根“造型”后身价翻几倍

“曾经有个山东的客户从我手里买了一批树苗，但奇怪的是他的收货地址却填着陕西。”说起自己苗圃里的苗木，赵龙会很自豪，但他感叹有时也会“为他人作嫁衣”。陕西的一位客人急需一批朴树，慕名找到了山东的一家苗圃，而山东苗圃却以买家的身份联系赵龙会并买下朴树，转手就卖给了陕西。

赵龙会一开始百思不得其解，后来经人点拨才知道，这一“转手间”就是利润点，“比如从我这收购是每棵4500元，但按照山东的行情很可能卖到6000-6500元，输的是什么？就是知名度和品牌。”以银杏为例，最叫得响的是江苏的邳州和山东的郯城，而在“中国苗木之乡”肥西三岗村，虽然有300多家在做苗木生意，但基本上很少有公司能端出自己的“招牌菜”，大多是香樟、桂花、广玉兰等常见树种。

随后，记者在一个小型的十字路口，被一株巨大的古树吸引了，也意外“邂逅”了这棵据说是三岗最粗的银杏古树。

“直径95厘米，是去年我从外地运回来的，之前的一棵我卖了35万，这棵最少要40万。”村民王兴伦随后引着记者来到后院，俨然进入了一个小型的原始森林，“你看，这是我收回来的树根，看上去不起眼，但嫁接成活后再造型，那可就不一般了。”

一块树根收回来的时候价值3万，经过“造型”、“美容”等，3年后，售价最少能达到8-10万，这是王兴伦给记者算的一笔账，而他告诉记者，苗木行业前景看好，但竞争也日趋激烈，卖苗木就是要走高端和精品路子，学习外地甚至外国的先进经验和技术。

不仅如此，赵龙会建议，现在合肥苗木公司大多“单打独斗”，缺乏竞争力和规模效应，未来可以尝试着把产业集中化，形成合肥苗木花卉的规模化、标准化、专业化经营。

王兴伦自家“园林”

专家：发展苗木产业不能像“百科全书”

“苗木规模大，从业人员队伍庞大，营业额大。”采访刚开始，合肥市苗木花卉协会秘书长赵国荣就滔滔不绝地谈起了自己眼中三岗村的“三大”，在他看来，三岗村的苗木生产产业做得越来越大，发展也越来越快。

不过，赵国荣也看到了三岗苗木发展的一些“瓶颈”，“苗木花卉品种杂、档次低，一个品种或一个生产单位的规模偏小。”赵国荣打趣道，这就是三岗村苗木产业规模又大又小，从整体上看，“中国苗木之乡”三岗村的规模很大，但从一个公司或苗圃的状况看，规模又偏小。

是什么束缚了苗木生产扩大规模？赵国荣分析，制约苗木产业进一步向前发展的主要因素是“土地”，土地流转不能实现，规模化和专业化生产就无从谈起，“比如，一个苗农有10亩地，却要种30个品种，一个品种能有多大的面积？肯定施展不开。”

赵国荣也向记者表达了自己的看法，他认为，未来苗木产业不能像“百科全书”一样包罗万象，而是要走专业生产合作社的路子，这样才能保证苗木产业朝着专业化、规模化、产业化的方向发展。

记者手记

苗木价格是否还会高歌猛进

苗木的身价“扶摇直上”，让不少从事苗木生意的苗农看到其中的商机，从而“趋之若鹜”；然而，随着种植量的增加，市场供求关系悄悄发生了变化，价格也急转而下，苗农的买卖亏了本，这是一难。

对于从事生产经营的苗农来说，在仅有的几亩几十亩土地上种什么品种直接决定了他们的收入，如果只种植几种或典型或名贵的树苗，很可能留不住前来选树苗的客户，但如果苗圃里各种树木“百花齐放”，那又缺乏自己的“招牌菜”，这是二难。

想在三岗村的路边建成一个苗木标准化示范带，更好地展现三岗苗木的形象，但却为土地问题发了愁，在有限的土地上如何“大展拳脚”，这是三难。

以三岗村为代表的我省苗木，今年价格疯涨的背后，藏着怎样不能言说的秘密？销售行情能否一路长红？本报将邀请苗农、政府以及专家，共同解读这个疯狂的苗木。