阳光电源昨成功"叩门"创业板

"掌门人"曹仁贤身家或暴涨至30亿元

解到,位于合肥的阳光电源股份有限公司昨日成功过 会,用不了多久将正式在创业板出现。

据此前证监会披露的招股说明书显示,阳光电源作 为目前国内最大的光伏逆变器生产商,主营太阳能光伏 逆变器、风能变流器及其他电力电源的研发、生产、销售 和服务,产品广泛运用于上海世博会、北京奥运鸟巢等 众多标志性的光伏和风力发电项目。而本次拟发行 4480万股,发行后总股本1.792亿股,募集资金3.26亿元 投入年产100万千瓦太阳能光伏逆变器等3个项目。

公告显示, 控股股东、实际控制人曹仁贤直接持有

星报讯(记者 王玮伟) 记者从省商务厅获悉,首届

中国-亚欧博览会(以下简称"亚欧博览会")将于9月1日

至5日在新疆乌鲁木齐市举办。为推进我省对口支援新

疆工作,充分挖掘商机,进一步开拓中西亚及欧洲市场,

我省美菱、荣事达、晶弘、江淮等企业已经申请展位参展。

6960万股,占公司发行前股份总数的51.79%。此外,曹 仁贤还通过持有尚格投资10.44%股权,间接持有该公司 0.91%股权,合计持有该公司52.70%。另两位董事中,郑 桂标则直接持有223.2万股、赵为持有120万股。

有分析人士根据2010年阳光电源净利润1.48亿元, 发行后总股本1.792亿股计算,得出其每股收益为0.83 元,而业内一般对热门的新能源行业估值很高,若以50 倍市盈率计算,其发行价将达每股415元。外界猜测,如 果真是这样,一旦成功上市,曹仁贤将再次书写创业板 "创富神话",其身家将接近30亿元。而郑桂标也将接近 亿元,赵为将接近五千万元。

据了解,本次"亚欧博览会"主要分为国内版块和专 业版块。产品以能源、照明、电子电器、纺织服装、工程机 械等行业为主。同时,政府将对安徽企业定展位给予扶 持政策,专业展区费用由省财政承担一部分,剩余部分由

湖市三街口,始由江都耿氏兄弟长宏和长富饺面及芜

湖严开银师傅酥烧饼组合而成"取福兴饺面馆"。作

为中华传统小吃,长期以来,"耿福兴"一直希望走出

芜湖,走向更远的地方,而此次落户省城就是其"走出

老字号"耿福兴"将香飘省城

下月皖企将组团赴新疆"吆喝"

星报讯(记者 宛月琴) 昨日,记者从合肥招投标中 心了解到,位于合肥淮河路步行街的一处1200平方米房 屋已招租成功,租期5年,成交价为230万元/年,而租客 就是颇为人知的中华老字号"耿福兴"。

据了解,"耿福兴"创建于清光绪年间,原设于芜

去"的第一步。

国家智囊支招合肥建"区域大城市

星报讯(实习生 赵倩倩 记者 沈娟娟) "合肥近年 来经济发展迅猛,很有活力,加上其区域大城市的规划很 清晰,吸引了我们的目光。"昨日,中经智库全国行登陆省 城,相关负责人开门见山地讲述起了相中合肥的缘由。

而同时登陆省城的还有国家智囊,他们纷纷为合肥

变成区域行特大城市支招。

安徽省政府参事程必定告诉记者,合肥家电、汽 车、装备制造等八大产业优势明显,可以坚持工业立市 的原则,由"节点"向"枢纽"的转变,从规模扩张向功能

财经微博



侯小强 昨日 17:12

有两种管理方式:一种是 基于善(信任)的管理;一种是 基于恶(不信任)的管理,二者 无论优劣。但从文创产业而 言,唯一的选择就是前者。因 为只有信任才会产生想象 力。就我而言,我想努力的路 径是:做减法;授权:每个人对 结果负责;成长。



椰岛集团董事 长助理

昨日 17:10

糖价又上涨企业怎么 办? 1、通过期货保值,锁定未 来价格;2、提高劳动生产率, 降低每百元产值之工资含量; 3、节流,如采用回收清洗瓶子 重新使用,向啤酒厂学习降成 本;4、严格实施采购招投标, 通过规模采购和联合采购降 低成本;5、开源,提升生产销 售规模,墙内损失墙外补。









实力佐证一切 美的中央空调 2011 半年报销量第



在《暖通空调资 讯》发布的上半年暖 通市场报告中,美的 中央空调以12.4% 的市场占有率再度

领跑国内品牌,保持从2008年以来 连续位居国内品牌第一的记录。 近年来,美的中央空调发展迅猛, 从技术、产品、产能、销量、服务全 方面实现提升,成为行业的标杆企 业。并且,今年将成为国内行业首 家销量超百亿的中央空调企业。



曾经在很长的时间里,外资品牌以技术 优势垄断国内市场。国内品牌厉兵秣马研究 核心技术,经历了引进、吸收和创新三个阶 段,终于拥有与外资品牌抗衡的实力。美的 中央空调是国内技术发展最大的企业,截至 2011年4月,拥有了244项技术专利,成为国内 品牌之最。

跟大部分国内品牌一样,美的中央空调以 引进先进技术为起点,再走自主创新之路。从 1999年开始,美的中央空调引进东芝开利变频 技术,推出国内第一台变频多联机,干2002年 推出国内第一台数码多联机。如今,其变频多 联机已经发展到第四代全直流产品,入选国家 节能产品目录,获得了"2010年度广东优秀节 能产品奖"。全球首创的三管制同时制冷制热 的多联机的诞生,让美的中央空调走上了多联 机领域的最高峰。

由于传承了重庆通用集团 40 多年的离心 机技术沉淀,美的中央空调于2006年推出国 内第一台变频离心机,2010年推出热泵离心 机,掌握十多项专利技术,成为唯一能够与外 资品牌抗衡的企业,并成功走出国门,登上世

产品齐全 细分市场

随着技术的不断提高,美的中央空调的产 品线也在不断扩充,现拥有多联机、冷水机、空 气能热水机、轻型商用机、工业洗衣机、自控产 品及冷冻冷藏产品等七大产品线,上万个型号 的产品,几乎涵盖了除吸引式以外的所有暖通 设备,成为行业产品最齐全的企业。冷水机组 是最丰富的产品之一,美的中央空调拥有离心 机、螺杆机、涡旋模块机等,离心机又包括定 频、变频、高电压、热泵等多种款式。美的中央 空调还是国内螺杆机最齐全的企业,除了常用 的水冷、风冷、干式、满液式之后,还首家推出 水(地)源变频螺杆机,占据了行业话语权。

销量第一 实力彰显

2010年的美的中央空调通过产销分离,与 美的家用空调、冰箱、洗衣机共享销售平台,同 时在全国各地成立64家分公司,2011年扩充到 68家,进一步增长销售能力。为了细致服务市 场,美的中央空调把大市场细分为房地产、轨 道交通、通信、饭店等行业,为每个行业配置了 专业的推广、技术、业务及服务人员,为各个行 业提供最佳环境解决方案。

据艾肯空调制冷网的年报数据显示,从 2008年开始,美的中央空调就跃居国内第一品 牌。《暖通空调资讯》发布的上半年报告显示, 美的中央空调以37亿的销量、12.4%的市场份 额继续领跑国内,其中多联机、冷水机、单元机 等多个产品线的销量上在国内品牌中排名最 前。加上空气能热水机、冷冻冷藏产品、自挖 产品及工业洗衣机等产品线的收入,美的中央 空调今年上半年收入达到50亿元,创造国内品 牌销量新高

产能升级 国内先驱

不断增长的市场销量需要强大的生产力 支撑,如今的美的中央空调已经拥有顺德、重 庆、无锡、合肥四大生产基地。顺德基地建立 于1999年,专门研发生产多联机、空气能热水 机、单元机等冷媒产品,年产能达200万台。美 的重庆基地建于2004年,总投资6亿元,占地 面积300亩,以研发和制造大型中央空调全系 列产品为主,主要包括离心机组、螺杆机组、模 块机等冷水机组及末端。

2010年5月,重庆美的三期工程扩能项目 启动,共投入超过3亿元,增建2个厂房,厂房 面积扩充到10万平方米。三期厂房在2011年5 月30日完成投产,把美的冷水机组的产能提升 到20亿元。无锡基地是美的旗下小天鹅的生 产所在地,自去年小天鹅工业洗衣纳入美的中 央空调后,成为美的中央空调的第三基地。

2010年11月,美的中央空调在合肥举行第 四生产基地的奠基仪式, 意味着这个投资20亿 巨资的,当前行业最大的中央空调投资项目正 式开建。合肥基地共1000亩地,定位为高端技 术研发与生产工业城,预计于2011年下半年招 产,届时美的中央空调产能可达200亿,成为暖 通行业的航空母舰。

服务标杆 引领行业

中央空调产品在出厂时只能算是半成品, 要达到用户使用的目的,还要经过工程设计。 安装、调试等环节。美的中央空调在全国设立 了3000多家服务网点,加上68家分公司、2000 多家经销商的力量,为用户提供售前、售中、售

在2011年,美的中央空调投入2亿巨资进 行服务体制提升,成为行业中投入最大的企 业。为了细化服务的专业职能,美的中央空调 把服务网点分为监理点、安装点和维修点三 类,并单独进行认证、培训及考评。全部通过 考评的网点定位为最高级服务商,被授以"美 的中央空调技术服务中心"的称号,成为中央 空调行业的"4S"店。

今年3月份,美的中央空调在北京启动 为期三个月的免费清洗,回馈客户活动,是 行业中首家推出免费服务的单位。清洗活 动取得广大用户的赞赏,并吸引了很多新客 户加入。今年6月份,美的中央空调在行业 首家推出空气能热水机三年包修服务,引领 行业服务升级。

'我们做世界一流的专业的中央空调 设备制造商",这是美的中央空调每个员工 都在追求的目标。相信不久,美的中央空 调不仅能够发挥国内龙头企业的作用,带 领国内品牌走上自主创新之路,我们还将 看到走向世界各地的美的中央空调