



纠结时刻 更需练好“内功”

从上半年,尤其是4、5、6三月份车市的产销情况,不难看出今年车市的“纠结”与“迷惘”。汽车工业协会统计最新消息显示,上半年我国汽车产销比2010年增速的32%回落了29个百分点左右。6月的车市终于结束了4、5两个月份的负增长。许多车企与经销商都表示无法预估短期内的车市走势,最让他们纠结的是行之有效的应对措施也寥寥无几。不单单是自主品牌有此类问题,合资品牌也难免会有担忧之处,唯独豪车市场前景无忧。

“国内的消费者仍有许多人对汽车没有理性的认知,更多的看中车辆的品牌与外观。汽车对许多消费者来说仍是一种身份的象征。这也是豪车市场异军突起的原因之一。”日系豪华车雷克萨斯品牌省内唯一4S店的老总郭相军表明了他对豪车品牌机遇的看法。市场上消费者对于汽车的认知度越理性,车市的发展将更加健康。

另一方面,自主品牌目前最大的缺失就是综合竞争力仍处在下风。消费者不够了解,有一部分也是因为对产品质量、售后等方面的不信任。以一季度中国汽车产品质量与服务投诉分析报告(CAAS)为例,按购车价格分析,20万以下的中低端车型占到8成。相信在自主品牌车企的前进目标中,提升质量、练好内功才是头等大事。

总而言之,在这段车市低迷调整的时期,国内的汽车消费者应学着去领悟理性汽车消费观念,形成良好的消费习惯。国内的车企、经销商,尤其是自主品牌车系,也应沉下心来努力提升车辆品质与综合实力。唯有这样,2011年乃至今后的车市才会更加健康发展。

本刊评论员 董方/文

www.lexus.com.cn

LEXUS 雷克萨斯

这一刻梦想 下一刻畅享
2011全新礼遇 利率低至2.011%

即日起至2011年7月31日, 购买LEXUS雷克萨斯IS 250/ES 240/RX270三款小排量豪华车型, 仅需首付50%, 即可享受18个月2.011%超低利率贷款礼遇, 令璀璨梦想, 即刻畅享。详情敬请垂询LEXUS雷克萨斯当地特许经营商。



LEXUS雷克萨斯特许经营商
合肥丰源
合肥市瑶海工业园新海大道9号
0551-527 9999

清凉之夏 感恩三重礼

即日起购买LEXUS雷克萨斯指定车型, 即可尊享夏日清凉礼包、超低利率贷款、车辆置换补助等三重感恩礼遇!

*活动详情敬请垂询合肥丰源雷克萨斯特许经营商