

留学小高峰来临 银行出招争抢“留学”市场

每年5月至7月份是出国留学的小高峰。数据显示,国内留学家庭每年的花费达600亿元,这一诱人的数字足已让各商业银行展开激烈的竞争。另一方面随着市场对出国留学服务的需求越来越大,省城合肥各家银行纷纷推出各种“一站式”的留学金融服务。

记者 王玮伟/文



银行瞄准留学市场

汇丰银行最近发布了预测,到2020年,亚洲地区海外留学人数将达到225万,占全球留学生的比例超过三分之一,其中,六成将来自中国内地和印度。而2020年中国内地的出境留学学生人数将超过100万,比2008年增长138%,分别高于亚洲和全球留学生人数的同期增速121%和119%。

近几年,随着合肥出国留学人数的逐年增多,出国金

融业务量越来越大。出国金融业务本身以及留学家庭的理财需求被越来越多的银行重视。为了给出国留学的学子提供尽可能多的便利,省城各家银行都推出了各具特色的留学金融服务。目前,中国银行、中国光大银行、交通银行、工商银行、招商银行等各家银行均推出了出国金融一站式服务。

留学产品日渐丰富

为了提供更进一步的金融服务,各家银行在产品创新上下足了功夫,在留学服务上的竞争也非常激烈。如中国光大银行推出的“出国通”、中国银行推出的“出国留学一站通”等产品,这些服务内容都是涵盖了开具存款证明、留学贷款、外币兑换、境外汇款等。总之,针对我省留学生在出国留学过程中的金融需求以及留学家庭的理财需求,各家银行开发和设计的产品和服务十分丰富,可以

说基本上覆盖了整个留学过程。

“作为较早在国内开办出国留学金融服务的银行,近年来,光大银行的出国金融业务已发展得非常的完善和成熟。我这边就有一个很典型的案例,一位2007年在光大办理留学英国的学生,从他三年的留学业务到回国创业再到他的公司业务,都是在光大办理。”中国光大银行负责出国金融服务经理孙丽中告诉记者。

金融服务覆盖留学全程

记者了解到,随着出国留学越来越热,出国留学金融服务需求旺盛,尤其是购汇换汇、携带外汇方法等金融服务,成为人们关注的热点。据孙丽中介绍,出国留学业务中常见的汇款方式有两种,即电汇和票汇,两者的主要区别在于,电汇速度较快,但收费较票汇高,如汇款金额较大或急于用款时,可采用电汇;而在汇款金额较小、短期

出境或不急于用款时,可采用票汇。

另外,对于换到手中的外汇,家长一定要进行外汇保值增值。理财师不建议家长冒险炒汇,建议保值增值规划是,将手中外汇分成三部分,20%-30%存定期,40%-50%购买保本理财产品,10%-20%购买非保本高收益理财产品。

办留学金融注意事项

- 一、要选择有资质的留学服务机构;
- 二、要选择全球服务网点相对较多的银行,特别是汇款方便并且费用相对便宜的银行;
- 三、对于首次办理出国留学的市民,可以将部分手续委托给相关代办机构办理,以避免因不熟悉而耽误时间。
- 四、办主附双币卡。家长可在国内申请带附属卡的双币信用卡。主卡持卡人可在自己授信额度内设定附属卡的消费额度,每笔消费都有短信提醒,这样家长可掌握子女在海外的消费情况。持卡人在境外消费人民币或当地货币免手续费。

您身边的银行 可信赖的银行

ICBC  工银金行家
唯有金·礼赞金条



中国工商银行与世界黄金协会携手隆重推出“唯有金·礼赞金条”。让您每一个美好祝福,伴随岁月历久弥坚,绽放金色光芒。共有10克、20克、50克、100克及1000克五种规格供您选择。

- ◆ 福传万家
吉祥如意适合不同时节与场合,满足您多种赠礼需求
- ◆ 双喜临门
兼具投资保值和馈赠功能,尊贵包装更彰显黄金品质

- ◆ 归真返璞
采用传统浇铸工艺以及中式印章效果,回归黄金本色
- ◆ 信守不渝
礼赞金条均可双向买卖,更有中国工商银行信善保障

ICBC  中国工商银行
网站 www.icbc.com.cn 服务热线 95588

WORLD GOLD COUNCIL
世界黄金协会

联合推广

平安第三代 万能寿险“智胜人生”

自2004年平安推出第一代万能险至今,万能险一直是平安的主力产品。而在6月1日隆重推出第三代万能寿险——“智胜人生”又将会让市民看到该产品在秉承上代产品保障周全体贴、保额灵活可变、持交享受奖励等特点的基础上,进一步完善了产品结构和功能,以客户的利益最大化为出发点,引导客户进行长期、理性的投资和保障规划。以下为读者介绍它的功能与特点。

保障全面 保额可调

客户在投保“智胜人生”时,可以选择附加专属的重疾、意外以及意外医疗险,从主险保单账户中扣除保障成本,获得全面保障的同时却不需要增加期交保险费,避免一般万能险附加短期险单独交费容易失效的风险。客户还可以根据自身对保障和理财的需求变化,适时调整保额。特别是当客户交满十年期交保险费后,可以随时根据自身对保障和理财的需求变化,申请调整保额及追加保费,这也是“智胜人生”作为平安第三代万能险的一个突出特点。

利率保底 每月结算

在提供周全灵活保障的同时,“智胜人生”还是一款稳健的理财产品,能帮助客户养成良好的储蓄习惯。“智胜人生”由中国平安的专业理财团队进行投资运作,为客户提供中长线投资回报。同时,“智胜人生”还提供最低利率保证,保障客户资金安

全,为客户提供一个安心理财的新渠道。“智胜人生”的账户价值会根据公司每月公布的万能险结算利率进行结算,并在保单年度报告中将保障成本、利息和费用列出来,费用支出,一目了然,让客户真正体会到明明白白消费、清清楚楚获利。

领取免费 持有有奖

“智胜人生”的理财功能还体现在当客户有资金需求时,可以部分领取保单账户价值,灵活方便,而且不需支付任何手续费。另外,当客户交满前五年、前十年期交保险费时,公司都将额外分配累计已交期交保费的1%作为持续交费奖励计入客户的保单账户;当客户交满前二十年期交保险费时,持续交费奖励的比例将提高为累计已交期交保费的1.5%。在时间与复利的积累下,客户的保单价值将会享受到长期的稳健收益。

理财有道



栏目主持:王玮伟 栏目热线:0551-5223802