

多款贷款产品助力中小企业

中小企业陷入融资困境,银行表示愿鼎力相助

今年,在央行一再提高存款准备金率的背景下,市场上众多的小企业都有融资困难。很多小企业往选择民间信贷公司贷款,并为此付出高昂利息。那么,在这样的环境下,银行会不会有相应动作去支持中小企业的发展,开发出更多服务于中小企业的贷款产品?

记者 谢挺

► 疑问: 银行会进一步捂紧口袋吗?

准备金率提高了,意味着银行一部分资金已经被冻结,这是不是意味着银行针对中小企业的贷款将更为紧张。记者走访了省城多家银行发现,银行并未收紧对中小企业的贷款,而是多家银行加大了对中小企业的贷款力度。

交通银行安徽省分行零售信贷管理部副高级经理范贤彬则向记者表

示,对小企业的贷款将成为主打业务,对小企业贷款增量的增速将超过全行贷款总量的增长速度。招商银行合肥分行中小企业金融部总经理许圣明也向记者透露了类似的观点,“去年我行就专门成立了中小企业金融部,来专门研究解决对中小企业的贷款问题,保守估计,我行今年对中小企业融资增量在10亿元以上。”

► 银行: 多款贷款产品支持中小企业

招商银行许圣明告诉记者,“为了适应中小企业的贷款需要,招行推出了“助力贷”品牌下的系统新产品能够较好地解决中小企业所面临的融资担保难问题。”

浦发银行杨波介绍,浦发银行也有多款产品支持中小企业贷款,如为地方政府采购设计的“政购贷”和

为节能环保设计的“绿色信贷”产品,同时也为联合体企业提供联贷联保业务。

合肥科技农村商业银行市场部经理陶先生告诉记者,他们有一款专门针对小企业的特色金融产品“天翼”,据其介绍,此产品主要优点就是决策链短,审批效率高。

► 差异: 银行与民间借贷业务互补

“银行的业务与民间借贷在业务很大程度上是互补关系,两者合作共同支撑小企业发展”浦发银行杨波这样告诉记者。

“银行贷款必须要经过一系列的调查审批手续,一般来说调查需要3到5个工作日,而审批也至少需要3个工作日。加起来的话至少需要一个星期的时间。这样的程序也是监

管部门所强调必须有的。而民间借贷最快一两天就能拿到钱。在灵活性上银行肯定处于劣势。”杨波继续补充道。

因此,有业内人士认为,企业如紧急用钱,可能会选择民间借贷公司。但是民间借贷公司月利息往往太高,这基本上也是企业承担不起的。所有小企业中长期贷款,首选还是银行。

► 支招: 小企业可“抱团取钱”

在记者的采访中,多家银行信贷部负责人也坦言,对于一些经营状况不是很理想的企业,想要在银行单独取得贷款难度的确要大一些。“当然这样也会一荣俱荣,一损俱损。一旦一家企业在还贷上出现问题,其他盟友也需共同补偿。所以,这就需要企业之间互相信任。往往联保的企业主在私

下都是很好的朋友,这需要相互的信任。”浦发银行杨波这样说道。

另外,很多小企业反映在银行贷款需要的时间过长。招商银行许圣明表示,需要贷款的中小企业要增强融资的计划性,这样到了企业急需要用钱的时候,银行的贷款投放就会很快,中小企业的融资不能“临时抱佛脚”。

分红险,为什么这样“红”

伴随着银保类产品的日渐普及,今年又有近百种分红产品推向市场。而近来大热的分红保险,更是吸引了诸多投资者的关注。面对红红火火的分红险市场,人们不禁会问,分红险为何如此火爆?这种现象又能持续多久呢?

对于许多百姓来说,银行保险是个新生事物。银行保险是由银行、邮政、基金组织以及其他金融机构与保险公司合作,通过同一销售渠道向客户提供保险产品和服务。据省保险行业协会有关人士介绍,在我国通过银行实现的保费收入约占寿险市场业务总量的40%，“银保产品有很多亮

点,可通过银行柜面及专门的理财中心进行购买,简单便捷。”

资本市场经历跌宕起伏,人们的投资意识也更趋于保守和稳健,分红保险以稳定的收益逐渐在寿险市场上崭露头角。在保险产品销售趋利的大背景下,更加强调返还的频率和返还的比例。

“分红险有养老和抗通胀双重功能,同时具备万能险和投连险所不具备的稳定性。”中国人寿安徽分公司资深财富顾问王经理告诉记者,投连险和万能险虽然也具有保障功能,但从长期持续和保障成本确定的角度看,分红险的保障功能实现得更彻底。

保险公司提醒:“适合自己的才是最好的”

在安徽分红险市场中,中国人寿的分红险占到了25%以上。王经理向记者表示,“分红险并非所有人都适合”。有关人士提示,为防范风险,避免不必要的纠纷,保障自身权益,客户在购买此类银保产品时要注意以下几点:

1、分红险并非适合所有人

分红险虽好,且具有抵御通胀的功能,但并不一定适合所有人。在投资过程中,客户应该购买适合自己的保险产品,不要跟风,也不要对分红险抱有不切实际的期望值。消费者在购买分红险时,要做好收益在长期才能显现的准备。另外,分红险存在一定保底收益,但同时分红具有不确定性。

2、产品虽好并非唯一

除需关注收益性、安全性之外,投资者

还需关注资金的灵活性。从分红险的年度收益看,目前保险业整体的分红收益水平仍然保持在3.5%~5%,较之目前银行5年期定期存款3.6%的利率,已经是与之持平甚至略高水平。分红险在灵活性上仍有欠缺,一旦急需资金,投资者只能以退保的方式撤消保单,提前终止合同。

3、注意信息真实性

投资者在购买分红险时,要在投保单上留下真实的联系电话号码和家庭住址,以便保险公司进行服务质量回访,提供后续服务。另外,保险公司可能会随机对相关客户进行服务质量与销售真实性回访,客户在接到回访电话或接待保险公司回访人员时,要如实回答回访人员提出的问题,主动维护好自身权益。(记者 何爽)



招商银行理财教育公益行

Start Here 赢接未来

招商银行第5届理财教育公益行·走进高校暨安徽地区启动仪式

身处安宁的象牙塔,你是否规划好未来之路? 身为社会新鲜人,你是否为实现梦想做好准备? 面对巨大的时代变革,你是否掌握了必备的财富观念与知识? 关注青年学子的财富健康,树立正确的人生财富观。 招商银行合肥分行启动“第5届理财教育公益行·走进合肥工业大学”, 让健康理财助力青春梦想,开启财富之门!

时间: 2011年6月12日(周日) 19:00
地点: 合肥工业大学翡翠湖校区综合楼301室

现场惊喜青春进行曲!

- 参加即有礼: 200份大运会限量卡包先到先得
- 理财问答抢U盘: 互动抢答赢1理财U盘
- 青春好运礼: 贝纳通/乐扣套装/薰衣草礼盒

参加“1理财”基金模拟投资大赛,赢汽车大奖!

相关信息请登录招商银行网站或关注招商银行微博