



# 38家保险公司入驻,拼价格,拼服务 成未来竞争“杀手锏” 保险业:群雄争霸震江淮



如果

要买保险,安徽老百姓近几年多了不少选择。去年10月30日,浙商财产保险股份有限公司正式“进驻”安徽,为我省保险军团添了一股新生力量,而这只是安徽几十家保险公司的一员。充满魅力的安徽不断吸引了各大保险商的目光。截至目前,我省已经有38家保险公司入驻,其中产险公司20家,寿险公司18家。众多险商的争相入驻,也让省内的保险行业“硝烟弥漫”。

记者 沈娟娟

## “十一五”保险大事记

### 保险“国十条”颁布

2006年5月31日,国务院第138次常务会议通过了《国务院关于保险业改革发展的若干意见》,将保险从行业工作上升为国家战略。

### 交强险正式实施

2006年3月28日,《机动车交通事故责任强制保险条例》发布。交强险是我国首个由国家法律规定实行的强制保险制度。

### A股市场保险第一股诞生

2006年12月,中国人寿首发A股申请在证监会发行审核委员会2006年第76次会议上审核通过,中国人寿成为首家登陆A股市场的保险公司。

### 新《保险法》正式实施

2009年2月28日,十一届全国人大常委会第七次会议表决通过了《中华人民共和国保险法》的修订草案,10月新《保险法》正式实施。

### 年度保费首破万亿元

2009年,保监会公布的数据显示,1~11月,全国各保险公司共实现保费收入10216.76亿元,同比增长11.65%,年度保费首次突破万亿元。

### 产险业实现扭亏为盈

2009年,我国产险市场呈现出业务持续较快增长、结构得到良性调整的较好局面,整个行业实现历史性整体扭亏为盈。

## 保险商“触角”伸向安徽

谈及进驻安徽的原因,浙商财产保险股份有限公司董事长张忠继用了一句话来解释:“资本逐利而往”。

抢驻安徽的保险公司并不只是浙商保险一家。据了解,截至目前,我省已经有38家保险公司入驻,其中产险公司20

家,寿险公司18家。

为什么几十家险商不约而同地将“触角”伸向安徽?安徽保监局局长胡皖认为,保险公司纷纷抢驻安徽,除了看重安徽的区位和人才优势外,也与全省保险业的快速成长密不可分。

自1979年恢复保险业务以

来,我省用了20多年的时间于2003年保费跨越了百亿元大关,2007年突破200亿元,2008年逼近300亿元,2009年达到357.2亿元。最新数据显示,2010年全省保费收入438025亿元,同比增长22.69%,保费规模居全国第13位。

## 从价格战打到服务战

38家保险公司“圈地”安徽,保险大战似乎正在悄悄打响,如何在这场战争中突围?

在不少保险公司最初的战争策略中,价格是最吸引眼球的。华泰保险、泰康人寿以及阳光保险集团旗下的人寿保险和产险早就尝试着“落户”网络,借助这一平台实现自己低成本

的梦想。但是,激烈的价格战却慢慢开始升级了。

“进入安徽后,我们将创新销售模式,实现传统销售网络铺设与新型专属销售并行的方式拓展市场。”背负着竞争的压力,张忠继琢磨着用服务来吸引更多客户,增加服务含金量。

作为产险公司的一项重要

业务,在车险行业手续费作为重点监管内容后,我省的车险竞争也从价格战打到服务战。

省城某保险从业人员向记者介绍,比如各家推出的电话车险业务,以及2000元以下车险赔款1日内付款、酒后代驾等服务,“服务已经成了险商招徕顾客的杀手锏。”

## “靠天吃饭”也有了保险

一直以来“靠天吃饭”的农业,在去年有了专门的保险产品,“不测风云”也有人埋单了。

在省气象局和国有农业保险公司国元保险共同推动下,国内首个农业气象灾害评估与风险转移联合实验室成立。

“对靠天吃饭的农业而言,气象保险产品无疑是个利好。”国元保险董事长张子良介绍。

国元保险发展研究部准精算师孙喜波介绍,这种气象保险在理赔时主

要以气象数据为依据,天气指数保险可以最大程度地调动农民生产自救的积极性。“天气指数产品非常好操作,原则上气象数据发布后,达到理赔标准,就可以马上启动赔付,直接把钱打到农民账户上,大大缩短了理赔时间。”

实验室研究人员认为,安徽灾害发生比较频繁,灾种也较多,具有很强的代表性。“如果在安徽试点成功,那么推广全国应该不是问题。”

## 安徽保险今年迎来拐点?

业内人士预计,“十二五”期间,安徽的人均GDP将达到4000美元,这对安徽来说可能是个新的拐点,意味着安徽从欠发达地区进入中等发达地区,而随着安徽的升级,老百姓可能会更关注自身的财产、人身安全,是保险等现代服务业的良机。

而在安徽保监局“十二五”发展规划中,安徽保险业也承担着“调整”和“转型”的重任,努力实现从外延式发展向内涵式发展转变,从同质化竞

争向差异化竞争转变,从粗放开发资源向和谐利用资源转变。

不止是安徽,就连全国的保险行业在“十二五”期间可能都会迎来新一轮的发展机遇。

北京大学经济学院风险管理及保险学系主任郑伟认为,从强国到富民转型,是“十二五”规划的一大亮点。如果“富民”的目标真能实现,那么中国保险业的发展潜力将是十分巨大的。

