

# 单月销量再破万 全年销量创新高 风骏皮卡创行业双纪录



日前,长城汽车对外发布全年销量信息:2010年风骏皮卡销售10.32万辆,同比增长45.7%,创造了单一品牌年度销量最高的纪录,并以巨大优势拿下皮卡销量13连冠。值得一提的是,风骏皮卡2010年12月销量再次破万,并以1.15万辆的销量新高,打破了去年3月份风骏皮卡1.07万辆的销售纪录,创年度和单月销售双纪录。

## 产品更丰富,频推新品提升关注

不断推出新品,是风骏皮卡不断创造销量新高的重要因素。2010年5月风骏5上市,这款注重车辆舒适度的皮卡车型使国内皮卡产品进入新纪元。值得一提的

是,这款车不仅搭载了“德国高压共轨”柴油电喷发动机,动力强劲、经济节油,而且比传统增压柴油机皮卡的整车噪音降低16%以上,有“静音王”之称。风骏5推出

## 活动更精彩,性能禁得起考验

2010年4月,风骏皮卡开到大西北,在鄂尔多斯“库布其沙漠”上演了一场沙漠练兵,也开启了风骏皮卡综合品质考验之旅。此后,又先后在宁波、西安参加“挑战1升油”节油赛,并亮相由中汽联主办、

CCTV-5协办的“全国城市汽车节油极限挑战赛(海南站)”的比赛,创造出588升油完成海口到三亚230公里的穿越行动,百公里油耗仅2.56L。目前风骏皮卡正驰骋在达喀尔拉力赛的赛场上,经受这个全球

## 服务更完善,售前售后全提升

从2010年7月开始,风骏皮卡专属服务品牌“服务快递”进行了区域“试点”,通过保养优惠、上门服务等措施,让消费者享受到零距离服务,提升了用户满意度。根据此经验在2010年底风骏皮卡将“服务快递”扩展至全国,让70万用户感受风骏

皮卡的服务品质。不断提升售后服务的同时,风骏皮卡也在售前服务上下功夫,2010年12月开始,风骏皮卡在全国范围内开展了“万‘试’如意,品‘冠’有礼”试驾活动,用户不仅可以随心试驾,近距离感受高端皮卡的品质,还可获赠丰富礼品。贴

后,风骏3财富版柴油车型、搭载491QE发动机的风骏5先后上市,满足了各个阶层消费者的不同购车需求,促进了风骏皮卡整体销量的稳步提升。

最具挑战性活动的考验。这一系列的性能挑战,让产品性能在用户中印象深刻,为其产品注入品质活力。风骏皮卡在动力、节油、静音、舒适等方面的品质促其市场销量全面飘红。

心的服务与活动不断吸引了众多客户的关注,为销量提升起到重要的推动作用,也使风骏皮卡在迎来自己第13个年度销量冠军之时连破纪录,巩固了自己行业老大的地位。

## 苏南永出任东风悦达起亚总经理

日前,东风悦达起亚汽车对外宣布,自2011年1月1日起,苏南永就任东风悦达起亚汽车有限公司总经理。

作为一位资深的汽车营销和汽车管理专业人士,苏南永拥有丰富的汽车营销理论和销售实战经验。他早年加入韩国起亚汽车,从基层销售做起,先后在市场及销售部门担任多项重要职务。2007年11月起,担任东风悦达起亚销售本部本部长,负责企业销售事务,2010年6月,提升为企业副总经理,主管销售。任职期间,他以敏锐的市场观察力制定精准的销售策略,为东风悦达起亚销量高速增长以及市场份额拓展作出重要贡献。

苏南永出任东风悦达起亚总经理,这是合资三方对企业近两年来销售业绩的认可,更是对企业发展战略的一种肯定——不是简单地以追求销量增长为目标,而是全面打造企业品牌,全力升级体育营销,全力开拓文化、公益等多元化营销,全力构建销售网络,全力提升售后服务,全力提升客户满意度,以最终促进企业销售,助力企业成功跻身行业前十。这意味着在未来几年内,东风悦达起亚的发展重心仍将致力于高速增长,在产品不断丰富、产品矩阵不断完善保障下,争夺市场份额。

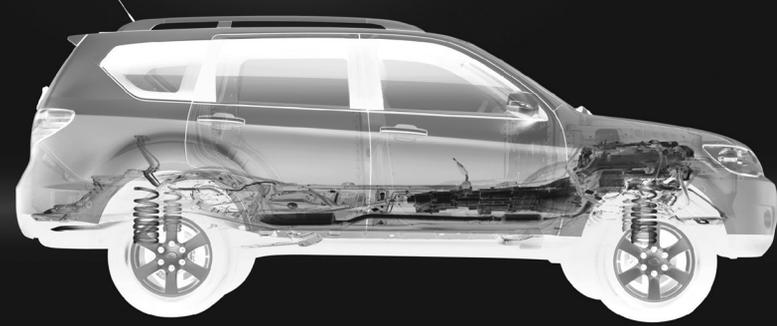
在2011年到来之际,东风悦达起亚确立了“品质年”的发展战略,并明确了43万辆的全年销售目标。相信苏南永将和他的团队一起带领东风悦达起亚顺利完成下一个阶段的成长和发展,实现新的跨越,为消费者提供更优质的产品和服务。(先驱)



**陆风汽车**  
LANDWIND



**内在冠军品质  
外在百冠表现**



**陆风X6超值版 7.98万元起**

创行不凡 陆风XUV

**陆风汽车荣膺中国官方越野赛事100余项冠军**

唯有百冠品质,方能创行不凡:领先同级的意大利VM引擎,傲视同侪的340N·M峰值扭矩,方能驰骋随心,顷刻,喧嚣已在身后;同级车中至强刚性大梁,而征服,而跨界,无往不至:天生一副冠军体格,越野赛场百冠称王,舍我其谁。

- 凡购买陆风X8客户,经销商均送出冠军大礼包: DVD导航仪(含倒车影像)、前后装饰杠、左右侧踏板、挡泥板。
- 陆风X6柴油超值版9.98万。
- 陆风风尚全系直降万元,宜商宜家新选择。





●意大利VM发动机 ●11根横梁专业越野底盘 ●9圈螺旋弹簧可变刚度后悬架



**X8**

**安徽十洲汽车销售服务有限公司 电话: 4286699、4218333**

地址: 1、合肥市双七路(北二环)巴黎春天S109-112号(安徽国际汽车城大门正对面)  
2、安徽国际汽车城G座

芜湖: 0553-5884466 安庆: 0556-5228826 淮南: 0554-2912656 蚌埠: 0552-3111155  
阜阳: 0558-2183438 六安: 0564-3631255 马鞍山: 0555-2109777 黄山: 0559-2356038

诚招省内部分地市经销商: 联系电话: 13906519270  
江铃控股有限公司 www.landwind.com 400-8833-666



**RELY 威麟**



**荣耀·新升**

威麟X5精英型全新升级 耀然上市



**威麟X5精英型新增配置**





电加热折叠后视镜 电动天窗 真皮座椅

**荣耀的背后,是残酷的历练,更是实力的展现! 威麟X5,征服2010达喀尔拉力赛,创中国车队最好成绩,劲显极至越野性能,现精英版全新升级,耀然登场!**

- 荣耀见证 劲显极至越野性能**
  - 历经2010达喀尔拉力赛残酷考验,创中国车队最好成绩,劲显越野本性;●2.0T涡轮增压引擎,125KW强大功率,235N·M峰值扭矩,动力澎湃不断;
  - 纯越野刚性底盘、分时四驱系统,打破道路界限,驾驭自由随心
- 舒适领先 比肩中高级轿车**
  - NVH整车降噪技术,显著抑制车内噪音,体验非同凡响的静谧;
  - 智能自动恒温空调,自动感应并调节车内温度,舒适一路随心;
  - 电动天窗,尽享自然阳光,畅享畅快呼吸,让心灵自由驰骋。
- 全方位防护 铸就安全新典范**
  - 刚性高强度车身,犹如安全堡垒,坚不可摧,全方位抵御危险;
  - ABS+EBD智能制动系统,主动规避风险,确保行车安全;
  - 前排SRS双安全气囊,大幅缓解冲击,全力保障驾乘者安全。



品驾热线:400-883-8888 www.relyauto.com

**瑞麒·威麟安盐汽贸销售服务店**

【销售地址】合肥市长江西路1288号名车广场(4S店) 合肥市合作化南路和东流路交口向南100米(城市展厅)

**贵宾热线: 0551-5428888(4S店) 0551-5428288(城市展厅)**