



什么年终奖最“俘虏”人心？

又到年关，年终奖再一次成为关注的话题。企业发年终奖有些什么门道？为了年终奖，员工们又会做出怎样的抉择？这一次的年终奖该不该多发点呢？ 详见B3

2011.1
星期五 7

www.xksq.net

热线 0551-5223791

办最有价值的都市报

创富

财经

大葱爆炒后身价暴跌，怀远现场对接才卖掉200吨 谁解大葱不能承受之痛？



岁末年初，怀远县荆茨乡沈郢村的农民心情可不是那么轻松，种了一年的大葱，卖不出去，愁死了。1月4日，省商务厅把产销对接会开到了怀远县，效果还不错，一下子推销了200吨。不过，这剩下的大葱可也还不少啊！ 记者 樊立慧

事件

大葱滞销农民发愁

“眼看就要到年关了，再没人来收购，恐怕这些大葱就要烂在地里了。”沈郢村蔬菜经纪人许年兵忧心忡忡，往年这个时候，沈郢的大葱早已销售得差不多了，但是现在还有一多半在地里无人问津。

记者了解到，2010年大葱的价格也大大低于农民的心理预期：“前几年大葱收购价基本上都在块把钱一斤，有一年甚至涨到了7块钱，2010年大葱收购价格却只有3毛多，如果再低，我们就要蚀本了。”

大葱在爆炒之后，价格一落千丈，面对如此市场行情，不少农民选择了等待观望，希望年前气温下降，大葱价格会有所回升，基本上每一家都保存了不少大葱，不少农民用棉被盖着大葱，防止大葱挨冻，不少农民的心可是凉的。

调查

商务厅派出一批人

岁末年初，也有人关注上了这一批大葱的销路。元旦假日，省商务厅却开着会议，省商务厅党组书记、厅长于勇研究提出解决怀远县大葱滞销问题方案。

1月4日上午，省商务厅副厅长张光建及市场建设处相关负责人率领合肥周谷堆、蚌埠吴小街、阜阳瑶海、淮北中等等7家大型农产品批发市场负责人及经营户代表共30多人赴怀远县，现场考察了荆茨乡大葱生产基地，走访了当地乡、村负责同志和农户，调查了解大葱生产销售情况。

据了解，怀远县大葱年种植面积8000多亩左右，总产约2万吨，目前当地尚有2000多吨大葱待售。省商务厅市场建设处有关负责人介绍，现场他们看到有经营户正在收购外运，但销售进度比往年缓慢。

而这主要原因是今年大葱丰产（单产好于往年、种植面积也扩大），但价格明显低于往年，农户有观望、惜售思想，加之当地销售渠道较少，主要以外地经销户上门收购为主。

编辑 沈 艳 美编 方倩
组版 阮怀霞 校对 夏君

对接

现场协议200吨

卖不掉，那怎么办？找买家啊！为促进怀远县大葱销售，1月4日下午，省商务厅会同蚌埠市商务局、怀远县政府在怀远县组织召开了产销对接会。

荆茨乡及有关村负责同志、蔬菜协会及大葱专业合作社负责人、部分种植大户等与合肥周谷堆、蚌埠吴小街、阜阳瑶海、淮北中等部分大型参会的农产品批发市场负责人及经营户进行现场对接、商谈。

本次对接会，现场签订了怀远大葱销售协议200吨，部分市场还与农户签订了进场销售协议，即在市场内设立怀远大葱销售专区，免收进场费、摊位费等。

到会的7家农产品批发市场都表示，欢迎怀远县政府有关部门、协会、农村专业合作社、种植大户、经营大户与批发市场保持联系，建立合作关系，他们将提供相关服务。市场建设处将密切跟踪并继续做好后续的组织协调相关服务工作。

对比

同是大葱命运不同

在1月4日下午的对接会上，一些业内人士就农产品经营问题也提出了一些好的建议，如：要加强品种改良，要重视收集市场信息并研究市场行情，要大力开拓市场，积极走出去，主动与市场对接，扩大销售渠道，要注重品牌培育等。如果内销不旺，外销可能也是好法子。

记者了解到，同是大葱，山东章丘市的大葱今年还卖到1元/斤，现在也是七八毛一斤，目前，章丘市15万亩大葱如今已卖出六七成。

章丘农办相关责任人介绍说，章丘大葱的品牌已经打出去，当地又推行标准化生产，推进农超对接，以大葱精包装推动产品的提档升级。



记者手记：卖大葱不能总靠厅长

一场对接，解决了200吨大葱，省商务厅做了一件好事，至少有不少农民可以过一个比较安稳的年了。不过，相对比2万吨来说，还只是杯水车薪，只是1%，还有那么多的大葱，卖不掉，只能烂在家里，或者是烂在田里。今年伤心的农民，明年可能不会再种葱了，根据市场规律的传导，明

年，大葱的价格可能又要暴涨，如此往复，还是一个恶性的循环。

再深深地追究一下，大葱价贱伤农，这首先反映出农业生产“靠天吃饭”的本性。其次，分散式的生产模式导致菜农“追涨杀跌”，总体层面缺乏有效规划与应对。不能每一次卖大葱都要靠厅长帮忙，总归要放

到市场上去检验。

同是大葱，有的地方卖得还不错，有的地方却伤心地看着大葱发愁，当地的有关部门还是要思考，如何积极引导、合理布局蔬菜种植，并全力组织销售，减少菜农损失，在一次的危机之后，同时发展冷藏、物流和深加工，推动蔬菜生产走向规模经营。