

人大女生讲述为何当人体模特



经历 打K粉“坏女孩”考上名校

记者:听说你小时候很叛逆?

苏紫紫:我父母离婚比较早,我一直跟着爷爷奶奶生活。那时候不懂事,抽烟,打K粉,打架骂人,是叛逆的坏女孩。跟家里闹脾气,离家出走,后来警察把我带回家。

记者:怎么考上人民大学的?

苏紫紫:我家遇到难事,房子被拆了,

奶奶住进医院。家没了,看到奶奶成那样,很无助,很绝望。我没办法,去市政府告,那天大雪,我在市政府门口站了一个多小时,没人搭理我。后来,我跪下来了,还是没人搭理我。连保安都藐视地看着我,就想说你告也没有用,你来干吗?为什么会这样,我们为什么会受欺负。这件事后,我发誓要通过读书来改变自己。

原因 上大学为交学费做人体模特

记者:怎么想到做人体模特?

苏紫紫:我上大学,家里实在没钱,只能靠自己挣学费和生活费。那时候做勤工俭学,经常打零工,做过促销员,还做过平面模特。2009年12月中旬,我在网上看到一家摄影工作室招聘人体模特,每天500元报酬,连续拍摄10天。我打电话,跟女老板聊得很投机,就约定时间视频试镜。

记者:当时有过犹豫吗?

苏紫紫:自己做人体模特还是想了很多很多。第二天下午,我

趁着上课的空隙溜回女生宿舍,打电话约女老板上视视频面试。我当时也怕遇到骗子,要求对方不断切换摄像头,后来确定是真的。女老板让我脱光衣服,站在凳子上展示身材。

记者:紧张吗?

苏紫紫:宿舍里只有我一人,我还是很紧张,像做贼一样。我扯下被单,挂在宿舍的窗户上,然后快速地脱掉衣服,打开日光灯,站在凳子上随意摆了几个造型。女老板很满意,让我尽快去上海拍摄。后来突然紧张起来,想到今

后可能将面临巨大的世俗压力。

记者:怎么看待这个圈子?

苏紫紫:这个圈子里的模特素质良莠不齐,比较乱。在摄影师中,有真正的人体摄影艺术家,也有披着艺术家外衣的流氓。有些摄影师没有职业道德,把女模特照片卖到色情网站。如果女模特将来成名,这些照片就会成为艳照,对她们伤害很大。还有一次,一个摄影师约我出去吃饭,跟我说,“我看过你的身体了,你跟我在一起吧!我养你!”但我接触的很多摄影师还是好的。

中国人民大学的本科生,每场五百元报酬的全裸模特。两个天壤之别的身分,让1991年出生在湖北宜昌的苏紫紫(艺名)陷入争议的漩涡。有人说她是自强自立,有人说她所谓的艺术离色情只有一步之遥。2010年年底,中国人民大学徐悲鸿艺术学院,苏紫紫自办的《Who am I》艺术展低调开幕,展出自己的人体照片。尽管校方屏蔽了一些照片,不少学生还是被这种“大胆”震惊了,就连母亲也认为苏紫紫“神经病”。这个不满20岁的女孩,有着怎样的经历?如何面对争议和误解?记者前天对话苏紫紫。



揭秘 被说成“坐台”才公开身份

记者:作为人大的学生,你担心同学的非议吗?

苏紫紫:我去当模特,经常很晚才回宿舍,有同学怀疑我在外面坐台。我不敢说出真相,做人体模特有一个行规,不向任何人透露自己的身世,以免影响自己平时的生活。我当时没有澄清,但后来在班里传开了,班主任知道后批评我。当时我觉得很冤枉,我告诉老师是做人体模特,老师听了很同情,并为我保密。

记者:后来为何选择公开,甚至办

起展览?

苏紫紫:有件事刺激了我,一天晚上回来,我遇到两个男同学,一个问我包夜多少钱。人体模特虽然被人看不起,但也是一份合法的职业。与其被人说是“坐台”,还不如说明自己是人体模特。

记者:父母对此态度怎样?

苏紫紫:先告诉妈妈的,她一开始认为我“神经病”,看到我很坚持,也慢慢理解了。我从来都没有告诉爸爸,直到他上网时看到QQ上的新闻报道,就打电话给我,问我为什么要这么做。问完这句,他就不说话了。他知道我的经

历,我这么做,他并不会感到惊讶。

记者:不少人说你办展览是炒作?

苏紫紫:开幕那天,没有任何宣传,不对外宣传。一开始,我的展览被一个拍客拍了视频发到了网上,引起了很多网友的关注。随后,有新闻媒体跟着报道。这个过程并不是我设计的,但发展到现在,已经被放大了很多倍。有关我的视频在网上转载很多。老师认为让公众知晓是好事,但又担心导向不对,对我造成伤害。现在报道出来,对我影响很大。我昨天还在想,我该怎么去面对,会有很惨的下场吗? 据《新京报》



十年磨砺促发展 辛勤耕耘创辉煌

华安证券公司是安徽省最早设立的综合类证券公司,现有注册资本2405亿元,营业网点75家,遍布全国各大中心城市。公司控股华富基金公司、华安期货公司和华安新兴咨询公司三家子公司,初步建立集团化发展框架。

2001年1月8日,伴随着新世纪的步伐,华安证券有限责任公司正式成立。十年来,伴随着我国资本市场曲折的发展历程,华安证券公司既经受了凤凰涅槃式的市场考验,也把握住蓬勃发展的市场机遇,既收获成功的喜悦和事业的辉煌,也曾经经历严峻的挑战和艰难的时刻,但是,华安证券始终坚持“诚信、稳健、专业、和谐”的经营理念,不屈不挠,坚强前行。特别是近几年,在省委、省政府的领导下,在有关部门

和方方面面的关心和支持下,公司上下把握机遇,加倍努力,在规范经营管理、壮大资本实力、夯实业务基础、优化人才队伍、改革内部机制、塑造品牌形象等方面均取得了长足的发展和显著的进步。

回顾十年来的发展历程,特别是近四年的快速成长的经验,公司有几点深刻的体会和启示:第一、坚持稳健规范经营,这是证券公司科学持续发展的前提。证券行业是高风险行业,只有辩证把握风险与收益的关系,确保风险可控、可承受,才不至于一招失策,全盘皆输。同时,规范经营是获得监管部门认可、争取创新业务机会的前提条件,也是树立品牌形象、获得市场认同和赢得客户信赖的重要保证。第二、坚持人才兴司理念,这是证券公司提升竞争能力的

根本。证券行业是智力资本密集型行业,尤其是在市场竞争加剧、创新发展提速的新形势下,高素质专业人才是证券公司核心竞争力的最重要的体现。第三、坚持以客户需求为导向,这是证券公司面对市场和竞争的决定因素。证券公司是金融服务商,其核心价值在于为客户提供专业指导和有效服务,因此必须建立完善能够及时捕捉并有效响应客户需求的组织架构和运营机制,最终实现与客户共同发展。第四、坚持改革创新不停步,这是证券公司实现争先进步的必然要求。我国资本市场每次制度变革、每次业务创新都蕴含着巨大的发展机会。同时,源自于市场推动的创新将进一步加速推出。所以,必须树立“逆水行舟、不进则退”的竞争意识,保持开放性

思维和改革创新精神。

企业的短期发展在于把握机会的能力,但长期发展必须依靠机制和文化。华安证券将致力于把上述启示和体会有效融入公司的机制和文化,成为公司上下共同的价值标准和行为准则,为公司发展提供源源不竭的内在动力,保障公司长期、持续、健康发展。

2011年是“十二·五”开局之年,华安证券公司将按照“十二·五”规划目标,把握我国资本市场创新发展提速和安徽经济发展加速崛起的双重优势,以提升竞争能力为中心任务,加快业务结构调整,加大业务转型力度,加强竞争机制建设,促进公司各项工作在恢复发展的基础上再上一个台阶,再创新的佳绩。