她背着奶奶求学，四年打百余份工

太和一90后孤儿面对苦难坦然承受，不离不弃照顾祖母

星报讯（李家林 文/图） 一副异常瘦弱的肩膀，也能书写一段坚强的传奇，比如李素萍。1990年出生的她，境况令人唏嘘：父亲因病去世，母亲一去不回，爷爷去世后女孩承担起照顾奶奶的重担。她背着祖母去上学，四年打了百余份工。

“这点痛算什么，至少我还有梦。”李素萍说，再苦再累她也要承受，只为了90岁祖母嘴角绽放的笑容……



突成孤儿 小小女童的泪雨天空

李素萍的奶奶回忆，十几年前，李素萍的父亲因药物过敏离开人世，不久，母亲离开了这个一贫如洗的家。从此以后，年纪尚小的李素萍与年迈的爷爷奶奶相依为命。不过，苦难仍然盘旋在这个家庭头上。小素萍15岁那年，爷爷查出患了肺癌。最终，爷爷选择了离开，用服农药的方式结束了自己的生命。

小素萍在心中暗暗发誓，一定要好好照顾奶奶，“我已经失去了几个至亲的人，不想再失去另一个，她是我在这个世界上唯一的亲人，我不想成为一个完完全全的孤儿，有她在说明我还有一个家，她是我精神的寄托和生活的勇气。”

背奶奶求学 长长路途叠印小小脚步

中考时，小素萍以600多分的优异成绩考取了太和县二中。但难题也随之而来：小素萍去县城求学了，奶奶怎么办？

小素萍想来想去，决定背着奶奶去求学。两个人在太和县二中附近租了一间房子，小素萍白天上课，空余时间照顾奶奶，节假日和星期天就出去打工，“什么活都干过，这几年，少说也打了百余份工。”

小素萍的奶奶说，身体好的时候，自己还能出去到附近饭店讨点吃的，“别人吃不完的、不要的，给我一点，我带回来，就够俺和孩子吃的了。”

今年奶奶过生日时，小素萍攒了一个多月的钱，给奶奶买了一件外套，价值35元。奶奶说：干嘛乱花钱？小素萍不言语，给奶奶穿上外套，奶奶笑了又哭了，小素萍哭了又笑了，两个人抱成一团。

继续打工 竭尽全力只因还有梦

结束了紧张的高中生活，迎来的是向往已久的大学生活。由于要照顾奶奶，她在校内租了房子。城市里的物价比她以前生活的农村的物价要高得多，这就意味着，她们祖孙俩以后要维持生计会更加艰辛，李素萍只得继续四处打工。她说，虽然累，但很充实，因为从工作中知道了挣钱的辛苦，所以在学习上更加努力。

小素萍的境遇被学校知道后，学校想方设法帮助她，希望能给她一点安慰。该校相关负责人介绍，在李素萍身上，我们看到年轻的生命年轮上蕴涵着一种特殊的含义：生活的不公平让李素萍稚嫩的脊梁坚强且执着。

李素萍说，跟以前相比，自己现在幸福得多。她说，“过去是不可以改变的，未来是多变的，现在是可以争取的。生活中有太多的无奈和不如意，我不抱怨自己的不幸和可怜，是这样的经历让我学会了承受，我相信会有苦尽甘来的那一天。人生是一次旅行，我只能说我走过的路上沿途的风景更多彩。”

为刺激，他们疯狂砸车

星报讯（朱凯 记者 志强） 泗县两名在校的中学生，业余时间为了寻找刺激，深夜经常游荡在泗县县城各小区，对停在小区内的车辆采取砸烂车窗的方式进行盗窃，在短短两个月的时间内砸坏车辆83部，涉案金额50余万。日前，这两名疯狂的少年已被泗县警方擒获。目前，该案正在进一步审理中。

18吨浓硫酸倾覆农田

星报讯（翟福琼 董海燕） 12月22日中午，一辆满载浓硫酸的罐车不慎倾覆于巢湖市农村小道，浓硫酸泄漏。

接警后，巢湖市政府立即启动应急预案，当日14时20分，罐车的硫酸被成功堵漏。15时40分，硫酸罐车被吊起，受硫酸污染的约20平方米土壤被全部挖掘运走并安全处置。后期问题正在逐步解决中。

细节入手优化办税环境

星报讯（姜华 记者 胡昊） 今年以来，全椒县国税局从细节入手，不断优化纳税服务，大力推行办税服务厅规范化建设，促进了办税效率的提高和部门形象的提升。该局还在等候休息区配备了桌椅、饮用水、书报架等，同时设置了宣传公示栏、意见箱，方便各界监督。

系列报道五

华中汽配大市场
HuaZhong Auto Parts Great Market
擎领全城 财聚华中

华中汽配大市场做活安徽首席汽配市场



虽然不是安徽最早建立的汽配市场，却立志要做安徽最专业的标杆性汽配市场。这样的雄心和底气，来自于华中汽配大市场开发者金路置业浸淫合肥汽配行业多年的底蕴。

从2009年开门纳客，开业一年多来，华中深刻认识到：唯有以专业化为主，形成由品牌商户组成的联盟，才能真正发挥市场的“扎堆效应”。

沈 艳/文

定位精准潜力无限

每一个市场都有一个动人故事。而华中汽配大市场这个篇章抒写得尤为浓墨重彩。从2007年徽商大会上确定为合肥的重点招商引资项目后，华中便以市场前瞻性眼光，“杀入”省城汽配专业市场。

俗语说“好的开始是成功的一半。”华中汽配大市场刚一推入市场便引人注目，这不单单是因为“汽车汽配”这一商业地产形式横跨了21世纪拉动国民经济最为有力的两个最好行业汽车和房产，也因为作为专业市场其存在门槛高、风险大、回报高的特点。

对于后面这一点，业内人士如是解释：专业市场一般选址都在距离城市中心相对偏远的地段，因此售价相对较低，但其规划都是依托当地强大的产业链支撑，对于专业的厂家、商家和消费群体有很强的吸附力，很容易形成规模和影响，物业及租售涨幅均比一般非专业商业地产产品更为巨大。

引进品牌做活市场

华中汽配大市场负责人告诉笔者，“我们做市场，不是单纯的卖铺子，而是要把整个市场做活。尤其这是一期的项目，更是金路置业的第一个商业地产项目，丝毫马虎不得。”

在市场前期招商上，华中下足力气，引入众多国内一线汽修、汽配品牌。大品牌来了，中小品牌也纷至沓来。去年一期市场开业时，商户入驻率高达90%以上。

目前一期市场集中了汽车用品、润滑油、轮胎、整车服务销售、农机配件等汽配行业专业区域。据了解，二期项目的业态在保证原有市场专业性的基础上，将会更加丰富，集商铺、商务公寓于一体。为了给入驻企业搭建良好市场环境，市场内的生活配套有超市、网吧、酒店、宾馆等多项设施。

“一期市场的成功运营，让更多的汽配品牌看到市场机会与前景，二期的项目也被许多客户看好。不管如何，做活市场是我们的第一要务。”

立足地产做连锁品牌

从合肥市场要做到跑马全省，随着华中汽配大市场的声名远播，金路置业也有了更多的“想法”。

笔者了解到，华中汽配大市场是金路置业开发的第一个商业地产项目，是金路开发房地产市场打响的“品牌之战”，更承载了金路远景发展的诸多理想。“我们想把华中汽配大市场的模式向全省推广，做连锁经营模式，更做成一个汽配市场响当当的品牌。”据介绍，目前安徽其他地市汽配市场的选址也正在紧锣密鼓的运作之中。

成功运作华中项目后，金路也将目光从商业地产投向住宅领域。做专业做精品是金路置业一直坚持的做事风格。在进入房地产市场后，金路将一如既往。

“金路将会走得更远，将以华中汽配大市场为起点，进一步走向住宅开发，真正的进入地产领域，开发更多地产精品，做成功而又负责任的本土开发商。”谈及华中未来的发展方向，金路置业负责人信心满怀地表示。