

车巢 挡不住的汽车渠道风暴

”



一句话带出来的商业模式

作为车巢汽车城的创始人,王朗10年来一直和汽车、地产打交道,这十年王朗一直在揣摩,怎样更深入地介入汽车产业链中。多年的思考,却是朋友不经意的一句话让王朗茅塞顿开。

2005年王朗的一个朋友找自己咨询买车的事情,一起吃饭的时候这位朋友抱怨为了买到自己喜爱的品牌和车型,用了半个多月的时间跑了几个4S店,比来比去还是拿不定主意。“如果在家附近的商场里卖不同的汽车,就不用分别跑那么多地方一家一家地看车了。”

朋友的这句感触却开启了王朗一段新的创业经历,一个全新的商业模式在他的脑海中形成。此后两年的时间,王朗花费了大量的时间研究和考察市场,来验证这个新的商业模式的合理性。

多种商业捆绑的混业态渠道模式

要实现这一全新的商业模式,最关键的就是找到城市分中心的缔造者,占领城市分中心核心商业区。以“我们造城”为开发理念的世纪金源集团,布局城市新兴发展中心,而作为商业配套的世纪金源购物中心,实现各种商业业态共同发展,完全满足“混业态”卖场渠道模式的要求。世纪金源购物中心集合了百货、家居、超市、家电、影院、餐饮、娱乐等业态,有了汽车销售的加入,使周边居民获得更为便利的消费体验,在一个卖场内,实现“一小时,阅千车”;同时,也为汽车经销商带来更多潜在消费群体。

去年6月昆明市场首先启动,就创下了15天招商招满的纪录,其中奔驰、宝马、奥迪、路虎、沃尔沃、大众、本田等国内外几十个汽车主流品牌纷纷进驻。

陈洁给记者算了一笔账,在车巢汽车城租400平米的展位,可以展示10-12款车,基本满足了汽车商家展示、销售的需求,一年的租金还不及4S店一个月的运营成本,而周边强大的购买力,能迅速让入驻的车商轻松收回成本。

目前,车巢第二站来到到合肥的世纪金源购物中心,招商工作即将全面启动。乐观的陈洁构想未来的汽车销售渠道中,车巢作为汽车专业市场、4S店之外的第三渠道,将很好地补充汽车经销商网点建设,为消费者带来更加便利的购车体验。

JAC 江淮汽车
有/品/有/质/行/天/下

4JB1 超值版惊喜上市! 6.98万元

★原价7.98万元,现价6.98万元,省10000元
★购江淮皮卡可享受国家汽车下乡补贴5000元 立省**15000元**

源于瑞风 品质超群
江淮汽车千家服务网络, 保您驾乘万里无忧。

瑞风版完美升级 超值惠用户

- ◆ 稳健+耐用**
鸟巢式车身构造,与瑞风、瑞鹰同一研发平台,同一底盘配置。既有卡车刚性耐用的特质,又具有轿车的舒适安全性;亚洲领先技术MSN-5M变速箱,承载、承扭能力进一步加强,使转动更加平稳。
- ◆ 强劲+省油**
高性能的4JB1系列发动机,降低了油耗,采用先进技术精确控制燃油量(理论油耗仅6.5L),动力强劲,保证发动机功率高效输出。
- ◆ 品牌+服务**
凝聚江淮汽车人半世纪造车之精髓,百万用户的品质见证,连续18年底盘销量第一。JAC四十亿品牌价值,近600家商务车服务网络,遍及全国,提供全程24小时无忧服务。

安徽地区经销商: **安徽中道汽车有限公司**
地址: 安徽国际汽车城B座309室 销售热线: 0551-4398918 13295600407

中宝欢乐购 丰田特卖惠

凯美瑞 优惠五万元

【活动时间】11月-12月31日 **豪礼等你拿!**

最Hi优惠惊喜

- ipad平板电脑
- 摩托罗拉智能时尚手机
- 佳能时尚数码相机
- 美的豆浆机

广汽丰田中宝高新店 地址: 高新区天智路南段 特惠热线: **5847777**