

天下  
安徽人

档案

李国亮

黄山市深华物业(集团)发展有限公司董事长。曾是一级法官,具有经济师职称。2005年中国国际徽商大会荣获十大“新徽商”称号。中国通用机械减速机行业协会秘书长。

**创业感言:**人是企业的根本,如水舟之相伴,人能让舟日行千里,也能让舟顷刻颠覆,只有把员工的智慧和创造力发挥出来,企业才能创造奇迹。



档案

黄士伟

安徽寿县人,毕业于上海对外贸易学院。现任上海远天船务控股集团有限公司董事长,上海安徽经济文化促进会副会长,上海安徽经济文化促进会工商业联合工作委员会常务副会长。2005荣获安徽省“2004年度新徽商”称号。

**创业感言:**不在风口浪尖,但在浪尖后,做不到先知先觉,但不能落后。



# 李国亮: 一级法官闯上海

# 黄士伟: 诚信的船务代理人

2003年7月,安徽一民企投资1亿元全资收购了上海老字号国有上海减速机厂,创下了安徽省民营企业赴外省全资收购工业企业的先例。当时人们把这探究的目光从十里长滩的大上海移向了风光绮丽的黄山,最终定格在了黄山市深华物业(集团)发展有限公司董事长李国亮身上。胡龙生 记者 祝亮 莫文华

上世纪90年代,受惠于改革开放的大好机遇,一批批下海从商的打工者实现了由平民到企业家的华丽转身。这其中,就有黄士伟。寿县的古城墙威严肃穆,它镌刻着历史的沧桑变幻,也在经济腾飞的新世纪眺望未来。黄士伟走出城墙的那一刻,他怎么也不会想到,大上海会是他梦圆的地方。实习生 黄军志 记者 莫文华 祝亮

**记者:**您做过一级法官、副院长,并且在岗位上工作了十五、六年,1993年春,您突然辞了公职,“下海”了,这是为什么呢?

**李国亮:**我16岁当兵,在部队待了四年,当兵人的性格都比较豪爽,92年邓小平南巡讲话,为我指明了方向,也激起了我在大风大浪中干一番事业的豪情,我想做一个弄潮儿,就成立了兴达房地产开发公司。

**记者:**您的公司从一家单一的房地产开发企业,发展成为一个以房地产为龙头,集旅游、医疗、机械制造和商贸为一体的多元化企业集团,您对挺进上海怎么看?

**李国亮:**上海是一座与世界紧密联系在一起的国际化大都市,海纳百川的投资环境和激烈竞争的市场经济氛围,挺进上海,适合我们公司进一步的发展。同时也能展示新时期徽商的风采。

**记者:**进驻上海后,你最大的抱负是什么?

**李国亮:**在上海打造一个制造业里的民营龙头企业集团。

**记者:**2003年7月,您收购了上海老字号国有上海减速机厂,创下了安徽省民营企业赴外省全资收购工业企业的先例。轰动一时,当时这个国企老厂是困难重重,在您的眼里,这家国企是

怎样的?

**李国亮:**看到更多的是这个企业拥有高素质工人,这个厂产品具备科技含量和市场前景,以及其所处的地理位置具有升值潜力。经过改造后的减速厂,焕发了前所未有的活力,销售额成倍增长,工人收入大幅提高。并且,2003年10月“神州五号”载人飞船遨游太空,我们公司提供的产品圆满完成了船载、车载、地面跟踪测试系统任务。

**记者:**在上海哪一件事情您觉得最自豪?

**李国亮:**2003年8月,在“上海旅游节”期间,一家外国赞助商的退出,使旅游节承办经费出现了缺口,我们抓住机会,赞助了百万元承办了开幕式活动之一的“南京路步行街狂欢夜”。当主持人介绍我是来自安徽深华集团董事长时,一种自豪感油然而生,这是一种作为安徽人的自豪感,是几十年来在上海南京路上第一次展示安徽人形象而产生的自豪感。

**记者:**现在上海减速机厂有限公司的“环球”商标已成为全国著名商标,您现在的愿望是什么?

**李国亮:**希望上海减速机厂有限公司在3年内生产规模达到5亿元,市场占有率从现在的5%发展到20%~30%。

## 上海是个高屋建瓴的制高点

毕业于上海外贸学院,现在又在上海创业和生活,黄士伟和上海的不解之缘远非一般来沪打工者所能比。在他眼里,上海无疑就是他的第二故乡。

当年为了找工作,黄士伟最艰苦的时候,口袋里只剩10元钱;最潦倒的时候,他打过水泥、卸过木料,什么重活、脏活都干过。“在那几个月,我生活在社会的最底层,几乎尝尽了人间酸楚。”

回顾自己的创业历程,黄士伟不禁感慨万千。他认为,他能从一个打工仔,发展到现在的规模,并不是自己多么聪明、多么有能耐,而是碰上了改革开放这个难得的机遇。正是因为改革开放,中国的经贸活动融入世界,才为物流业拓展了前所未有的发展空间。

“上海是个高屋建瓴的制高点,我特别感谢上海这座城市,在我为生存而奔波时,给我提供了一个足够大的舞台。”黄士伟很感激地说道。

## 做综合诚信的物流服务商

1997年,顺应企业发展的需求,“远天船务有限公司”诞生。

作为企业的掌门人,黄士伟表现出了与众不同的眼光和独特超前的经营视野,并带领着远天从众多物流企业之中脱颖而出。

“做综合的物流服务商,做诚信的船务

代理人”是总裁黄士伟的理念。公司成立至今,黄士伟带领着远天的全体员工凭借强大的资源和先进的技术,为客户提供创新的综合物流服务。

“既然为客户提供周到全面的管家式服务,就不不仅要为客户解除后顾之忧,更要能帮客户赢得竞争的优势。”黄士伟这样诠释他的目标。

## 开拓船代业务新领域

作为一家由传统运输企业发展起来的物流服务提供商,远天在短短的几年时间里迅速壮大,并发展成业内知名的、专业的第三方物流供应商。其所展现的活力和勃勃生机,可谓高速发展的物流业的一个缩影。

现代物流的基本目的就是加快实现点对点的运递速度,缩短点对点的距离。

现在的远天物流不是被动的搞一个环节、搞一个仓储、搞一个船运,而是针对客户供应链的特点,设计、咨询、规划客户的整个系统,规范其物流的每一个流程和环节。

黄士伟把国内物流行业的状况用三句话来形容:外资企业来势汹汹、国有企业维持现状、民营企业受制太多。为了进一步开拓新领域,近年来,远天不仅经营船代业务,还可以提供整个供应链的配套解决方案,涉足的保税业务、货运代理、仓储、陆路运输、报关等都取得了良好的效益。

“乘风破浪会有时”,我对物流行业的未来还是比较乐观的。”黄士伟说。

## 点评 上海市工商联副会长陈荣

喝准河水长大的黄士伟在上海是时代骄子。也许是他的叛逆,提前跨出菁菁校园投入商海。辗转大江南北后又回到上海。饱经商海沧桑的他找准自己的位置,从打工到独自创业,是一种坚持的过程,而这种坚持正是“新徽商”精神的铸造过程。

## 点评 中国通用机械减速机行业协会副会长王远征

商场犹如战场,不仅仅遍生金钱和财富,也布满了漩涡和暗礁,充满着变数和不可预见性。李国亮从一名法官到商人,历经人生磨练,始终富有激情与创造力。

